

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

К отчетности за 2025 год

ООО Группа компаний "ИнтерМашСнаб"
ИНН/КПП 3250073230\325701001

ООО ГК «ИнтерМашСнаб» зарегистрировано 27.03.2007г., является микропредприятием.

Начало хозяйственной деятельности - апрель 2007 года.

Деятельность осуществляется в офисном помещении по адресу 241050, г.Брянск, ул.Фокина, д.193, офис 306, на основании договора аренды № 21 от 1 января 2025г. Адрес осуществления деятельности совпадает с юридическим.

Система налогообложения - общая.

Учетная политика установлена по отгрузке.

Основная деятельность - оптовая торговля производственным электрическим измерительным оборудованием; приборами физхиманализа и комплектующими, запчастями для лабораторий различных отраслей народного хозяйства. Оптовыми поставщиками и покупателями товаров выступают организации России и Беларуси. Большинство покупателей посреднические торговые организации. В торгах, аукционах не принимаем участия, не целесообразно; узкая торговая специализация, относительно высокие издержки(в торгах, аукционах) не позволяют набрать достаточный портфель заказов. Основными поставщиками являются производители ОАО «Ратон» г.Гомель (Беларусь), ООО «Измерительная техника» Москва. Предпочтение отдается работе с проверенными поставщиками, на долгосрочной основе.

Товар закупается непосредственно у производителей на основе дилерских, партнерских соглашений, договоров. Продвижение продукции, оформление заказов, сделок и их сопровождение ведется через интернет посредством переписки по электронной почте. В счетах на оплату, счета-договорах, передаваемых контрагентам, прописываются условия оплаты, порядок и сроки отгрузки и другие важные аспекты. Ввиду удаленности всех контрагентов, перевозка товаров по всей территории России осуществляется транспортными, почтовыми компаниями, курьерскими службами на основании заключенных договоров (СДЭК, DPD, Почта России и другими). Выбор транспортных компаний зависит от характера груза, правил оказания транспортных почтовых услуг, географии контрагентов и обеспечивает наиболее приемлемый вариант для сторон.

Складские помещения для деятельности не требуются. Товар малогабаритный, имеет вес редко превышающий 2 кг. Закупки товаров формируются на оплаченную продукцию или подлежащую поставке на условиях оплаты по факту поставки. Это связано с ограниченным гарантийным сроком хранения и транспортировки некоторых позиций товарной номенклатуры.

Крупногабаритные грузы отгружаются непосредственно с терминалов транспортных компаний по месту поступления. В некоторых случаях товар перевозится с терминала на терминал другой транспортной компании. Для этого используется арендованный автотранспорт Интермашснаб. Выбор транспортной компании согласуется с грузополучателями.

Исходя из возможностей, поддерживается оптимальное наличие малогабаритной ликвидной товарной номенклатуры.

Розничная торговля и все виды наличного расчета не предусмотрены, так как продукция предназначена для промышленного сектора экономики с широкой географией заказчиков. Стратегия нашей организации направлена на реализацию продукции, о которой предварительно собирается практическая, утилитарная техническая информация для заказчиков, предлагаются альтернативные варианты. Упор делается не на реализацию продукции с высокой доходностью, а на целесообразность приобретения заказчиком того или иного вида товара, соблюдение гарантий, долгосрочное сотрудничество.

Для партнеров, продвигающих, реализующих продукцию оптом и в розницу, интернет-магазинов, предусмотрены скидки. Это позволяет расширять вариативность без привлечения дополнительных ресурсов и издержек.

В 2025 году обмен первичными документами с контрагентами продолжает расширяться с использованием ЭДО. Для улучшения возможностей обмена, альтернативы выбора провайдеров ЭДО используются системы СБИС и ДИАДОК. Это обусловлено тем, что в разные периоды времени удобство, возможности отправки первичных учетных документов меняются. Например, ранее ДИАДОК был функциональнее, быстрее и проще, сейчас скорее наоборот. Наличие двух провайдеров так же обусловлено специфическими требованиями контрагентов, прописывающих в своих договорах определенного согласованного провайдера ЭДО (как альтернативный вариант дорогому, практически и экономически не целесообразному бумажному документообороту).

В 2025 году 100% дохода составляет выручка от реализации покупных товаров по основному виду деятельности ОКВЭД 51.65.5, ОКВЭД 2 46.90 «Торговля оптовая неспециализированная».

Оборот оптовой торговли, без учета НДС – 33,8 тыс.руб, что на 23% выше показателя предыдущего года, в том числе;

оборот реализации по ставке НДС 0% внутри стран Таможенного союза – 30,4 тыс.руб.(Беларусь).

Рост маржи от реализации связан с удорожанием продукции. При этом уменьшилось количество сделок по реализации продукции на 10% к 2024 году.

В связи с приоритетной ориентацией организации на отечественных поставщиков и стран Таможенного Союза, перспектив долгосрочного сотрудничества не заключались договора с поставщиками импортного оборудования.

Расходы на закупку и реализацию, коммерческие расходы – 30985 тыс. руб.

Расходы на банковские услуги – 61,5 тыс. руб.

Сумма налога на прибыль – 683,8 тыс. руб.

Чистая прибыль(убыток) -1839 тыс. руб

Средняя численность сотрудников основного состава не изменилась, 4 человека
Внештатных сотрудников не имеется.

В 2025 предприятие не получало кредитов и целевых средств, в том числе из-за рубежа. Доходных вложений не осуществлялось.

Зам.ген.директора



Обыденник Сергей Михайлович.