Полное наименование	**Общество с ограниченной ответственностью "Дом приборов"**
Сокращенное наименование	ООО "Дом приборов"
ИНН	7733823985
КПП	773301001
ОГРН	1127747193969
Дата регистрации	28.11.2012
Юридический адрес	125480, Москва г, Героев Панфиловцев ул, дом № 22, корпус 1, кв.367
Генеральный директор	Борщеговская Валентина Васильевна
Главный бухгалтер	Борщеговская Валентина Васильевна
Налогообложение	УСН (доходы минус расходы). Без НДС

Основной вид деятельности: 46.69 Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием

Финансовый анализ ООО "Дом приборов" за 2025 год

Основной вид деятельности: Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием

Показатели за 2025 год (В тысячах рублей)

Продажи	8 422 ▼
Прибыль	1 550 ▼
Чистые активы	3 708 ▼

Анализ показателей

Коэффициент текущей ликвидности	50,213
Коэффициент быстрой ликвидности	50,080
Коэффициент абсолютной ликвидности	2,160
Коэффициент наличия собственных средств	0,980
Рентабельность продукции	18,18 %
Рентабельность компании	18,40 %
Рентабельность активов	40,97 %
Рентабельность продаж	22,22 %
Оценка риска банкротства	Устойчивое финансовое состояние
Оценка кредитоспособности	Кредитоспособность не вызывает сомнений

Бухгалтерская отчетность

Информация о бухгалтерской отчетности сформирована по данным учета

Бухгалтерский баланс

(В тысячах рублей)	Код	2025	2024	2023	2022
Актив					
I. Внеоборотные активы					
Нематериальные активы	1110	17	19	21	0
Итого по разделу I	1100	17	19	21	0
II. Оборотные активы					
Запасы	1210	9	14	8	9
Дебиторская задолженность	1230	2 194	1 674	1 171	523
Финансовые вложения	1240	1 400	2 350	1 800	1 350

Денежные средства	1250	162	50	1 038	295
Прочие оборотные активы	1260	1	6	2	9
Итого по разделу II	1200	3 766	4 094	4 019	2 185
Баланс	1600	3 783	4 114	4 040	2 185
Пассив					
III. Капитал и резервы					
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10	10
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	3 699	3 998	3 897	2 113
Итого по разделу III	1300	3 709	4 008	3 907	2 123
IV. Долгосрочные обязательства					
Итого по разделу IV	1400	0	0	0	0
V. Краткосрочные обязательства					
Кредиторская задолженность	1520	75	106	133	62
Итого по разделу V	1500	75	106	133	62
Баланс	1700	3 783	4 114	4 040	2 185

Отчет о финансовых результатах

(В тысячах рублей)	**Код**	**2025**	**2024**	**2023**	**2022**
Выручка	2110	8 422	11 774	10 137	10 078
Себестоимость продаж	2120	(4 846)	(7 885)	(6 613)	(7 385)
Валовая прибыль (убыток)	2100	3 576	3 889	3 524	2 693
Коммерческие расходы	2210	(344)	(203)	(531)	(418)
Управленческие расходы	2220	(1 701)	(1 334)	(1 048)	(1 232)
Прибыль (убыток) от продаж	2200	1 531	2 352	1 945	1 043
Проценты к получению	2320	238	299	114	72
Прочие доходы	2340	1	4	0	0
Прочие расходы	2350	(35)	(35)	(40)	(39)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1 735	2 620	2 019	1 076
Текущий налог на прибыль	2410	(185)	(326)	(235)	(173)
Прочее	2460	0	0	0	(2)
Чистая прибыль (убыток)	2400	1 550	2 294	1 784	901

Анализ отчетности

Данные бухгалтерской отчетности (В тысячах рублей)	**2025**	**2024**	**2023**	**2022**
Продажи	8 422 ▼	11 774 ▲	10 137 ▲	10 078
Прибыль	1 550 ▼	2 294 ▲	1 784 ▲	901
Деньги	162 ▲	50 ▼	1 038 ▲	295
Материалы, товары, полуфабрикаты (запасы)	9 ▼	14 ▲	8 ▼	9
Здания, оборудование, автомобили, земля (ОС)	0	0	0	0
Авансы выданные, задолженность контрагентов	3 595 ▼	4 030 ▲	2 973 ▲	1 882
Авансы полученные, задолженность поставщикам	75 ▼	106 ▼	133 ▲	62
Полученные кредиты и займы	0	0	0	0
Чистые активы	3 708 ▼	4 008 ▲	3 907 ▲	2 123

Коэффициенты

Коэффициент текущей ликвидности

Коэффициент текущей ликвидности 50,213.
Соответствует высокой платежеспособности.

Значение коэффициента показывает, что оборотные активы (деньги, задолженность контрагентов, запасы), которые могут быть обращены в деньги, значительно больше обязательств на ближайший год.
Такая ситуация говорит о высокой платежеспособности.

Если коэффициент ≥ 1.5, то это соответствует высокой финансовой устойчивости.
Если 1 ≤ коэффициент < 1.5, то это соответствует средней финансовой устойчивости.
Если коэффициент < 1, то это соответствует низкой финансовой устойчивости.

Коэффициент текущей ликвидности = (деньги + дебиторская задолженность + НДС полученный + запасы + финансовые вложения + прочие оборотные активы) / краткосрочные обязательства

	2025	2024	2023	2022
Деньги	162	50	1 038	295
Задолженность контрагентов	2 194	1 674	1 171	523
Запасы	9	14	8	9
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	0	0	0	0
Финансовые вложения	1 400	2 350	1 800	1 350
Прочие оборотные активы	1	6	2	9
Краткосрочные обязательства	75	106	133	62
Коэффициент текущей ликвидности	50,213	38,623	30,218	35,258

Коэффициент быстрой ликвидности

Коэффициент быстрой ликвидности 50,08.
Соответствует высокой платежеспособности.

Значение коэффициента показывает, что деньги и другие наиболее ликвидные оборотные активы (задолженность контрагентов), которые могут быть обращены в деньги, больше краткосрочных обязательств.
Такое значение коэффициента говорит о высокой платежеспособности.
Если коэффициент ≥ 0.8, то это соответствует высокой финансовой устойчивости.
Если 0.5 ≤ коэффициент < 0.8, то это соответствует средней финансовой устойчивости.
Если коэффициент < 0.5, то это соответствует низкой финансовой устойчивости.

Коэффициент быстрой ликвидности = (деньги + дебиторская задолженность + финансовые вложения) / краткосрочные обязательства

	2025	2024	2023	2022
Деньги	162	50	1 038	295
Задолженность контрагентов	2 194	1 674	1 171	523
Финансовые вложения	1 400	2 350	1 800	1 350
Краткосрочные обязательства	75	106	133	62
Коэффициент быстрой ликвидности	50,080	38,434	30,143	34,968

Коэффициент абсолютной ликвидности

Коэффициент абсолютной ликвидности 2,16.
Соответствует высокой платежеспособности.

Значение коэффициента показывает долю кредиторской задолженности, которую можно погасить за счет имеющихся денежных средств. Текущее значение коэффициента говорит о высокой платежеспособности.

Если коэффициент ≥ 0.1, то это соответствует высокой финансовой устойчивости.
Если 0.05 ≤ коэффициент < 0.1, то это соответствует средней финансовой устойчивости.
Если коэффициент < 0.05, то это соответствует низкой финансовой устойчивости.

Коэффициент абсолютной ликвидности = деньги / краткосрочная кредиторская задолженность

	2025	2024	2023	2022
Деньги	162	50	1 038	295
Краткосрочные обязательства	75	106	133	62
Коэффициент абсолютной ликвидности	2,160	0,472	7,805	4,758

Коэффициент наличия собственных средств

Коэффициент наличия собственных средств 0,98.
Высокая финансовая устойчивость.

Значение коэффициента показывает, что доля собственных средств в источниках финансирования составляет 98%, остальное – заемные средства. Доля собственных средств больше значений, которые считаются отличными при оценке кредитоспособности по методике Сбербанка.
Высокая доля собственных средств является признаком хорошей финансовой устойчивости и позволяет привлекать заемные средства.

Если коэффициент ≥ 0.4, то это соответствует высокой финансовой устойчивости.
Если 0.25 ≤ коэффициент < 0.4, то это соответствует средней финансовой устойчивости.
Если коэффициент < 0.25, то это соответствует низкой финансовой устойчивости.

Коэффициент наличия собственных средств = собственный капитал / пассивы

	2025	2024	2023	2022
Собственный капитал	3 709	4 008	3 907	2 123
Пассивы	3 783	4 114	4 040	2 185
Коэффициент наличия собственных средств	0,980	0,974	0,967	0,972

Рентабельность

Рентабельность продукции

Рентабельность продукции 18,18%.
Высокая рентабельность продукции.

Значение рентабельности продукции больше значений, которые считаются высокими при оценке кредитоспособности по методике Сбербанка.
Рентабельность продукции характеризует деловую активность.

Если рентабельность ≥ 6%, то показатель считается высоким.
Если 0% ≤ рентабельность < 6%, то показатель считается средним.
Если рентабельность < 0%, то показатель считается низким.

Рентабельность продукции = прибыль от продаж / выручка

	2025	2024	2023	2022
Прибыль от продаж	1 531	2 352	1 945	1 043
Выручка	8 422	11 774	10 137	10 078
Рентабельность продукции, %	18,18	19,98	19,19	10,35

Рентабельность компании

Рентабельность компании 18,4%.
Высокая рентабельность компании.

Значение рентабельности компании больше значений, которые считаются высокими при оценке кредитоспособности по методике Сбербанка.
Рентабельность компании характеризует деловую активность.

Если рентабельность ≥ 10%, то показатель считается высоким.
Если 0% ≤ рентабельность < 10%, то показатель считается средним.
Если рентабельность < 0%, то показатель считается низким.

Рентабельность компании = чистая прибыль / выручка

	2025	2024	2023	2022
Чистая прибыль	1 550	2 294	1 784	901
Выручка	8 422	11 774	10 137	10 078
Рентабельность компании, %	18,40	19,48	17,60	8,94

Рентабельность активов

Рентабельность активов 40,97%.
Выше средней по отрасли.

Рентабельность активов является показателем способности эффективно получать прибыль. Сравнение рентабельности активов со средней по отрасли позволяет сделать вывод о конкурентоспособности и успешности компании на рынке. Низкие показатели рентабельности (ниже 90% от средней рентабельности по отрасли) являются одним из критериев для назначения выездной налоговой проверки.

Если рентабельность ≥ 2,8%, то показатель выше среднего по отрасли.
Если 2,52% ≤ рентабельность < 2,8%, то показатель незначительно меньше среднего по отрасли.
Если рентабельность < 2,52%, то показатель может стать основанием для назначения выездной налоговой проверки.

Рентабельность активов = чистая прибыль / активы.

	2025	2024	2023	2022
Чистая прибыль	1 550	2 294	1 784	901
Активы	3 783	4 114	4 040	2 185
Средняя рентабельность активов по отрасли, %	2,80	2,80	6,50	7,80
Предельная рентабельность (90% от средней), %	2,52	2,52	5,85	7,02
Рентабельность активов, %	40,97	55,76	44,16	41,24

Средняя рентабельность приведена по данным Росстата для вида деятельности "торговля оптовая, кроме оптовой торговли автотранспортными средствами и мотоциклами"

Рентабельность продаж

Рентабельность продаж 22,22%.
Выше средней по отрасли.

Рентабельность проданных товаров, продукции, работ, услуг является индикатором способности контролировать издержки. Сравнение рентабельности продаж со средней по отрасли позволяет сделать вывод о конкурентоспособности и успешности на рынке. Низкие показатели рентабельности (ниже 90% от средней рентабельности по отрасли) являются одним из критериев для назначения выездной налоговой проверки.

Если рентабельность ≥ 4,5%, то показатель выше среднего по отрасли.
Если 4,05% ≤ рентабельность < 4,5%, то показатель незначительно меньше среднего по отрасли.
Если рентабельность < 4,05%, то показатель может стать основанием для назначения выездной налоговой проверки.

Рентабельность продаж = прибыль от продаж / себестоимость продаж

	2025	2024	2023	2022
Прибыль от продаж	1 531	2 352	1 945	1 043
Себестоимость продаж (с учетом коммерческих и управленческих расходов)	6 891	9 422	8 192	9 035
Средняя рентабельность продаж по отрасли, %	4,50	4,50	5,10	10,10
Предельная рентабельность (90% от средней), %	4,05	4,05	4,59	9,09
Рентабельность продаж, %	22,22	24,96	23,74	11,54

Средняя рентабельность приведена по данным Росстата для вида деятельности "торговля оптовая, кроме оптовой торговли автотранспортными средствами и мотоциклами"

Оценки

Оценка риска банкротства

Индекс Альтмана Z = 64,601.
Устойчивое финансовое состояние.

Для оценки риска банкротства используется четырехфакторная модель Альтмана для непроизводственных видов деятельности. В рамках этой модели показателем риска банкротства является значение индекса Альтмана (Z), который определяется по следующей формуле:
Z = 6.56 * T1 + 3.26 * T2 + 6.72 * T3 + 1.05 * T4
Если Z ≤ 1.1, есть существенная вероятность банкротства.
Если 1.1 < Z < 2.6, вероятность банкротства невысока, но не исключается.
Если Z ≥ 2.6, финансовое состояние устойчивое, вероятность банкротства низкая.

	2025	2024	2023	2022
T1 (оборотный капитал / активы)	0,976	0,970	0,962	0,972
T2 (нераспределенная прибыль / активы)	0,978	0,972	0,965	0,967
T3 (EBIT / активы)	0,459	0,637	0,500	0,492
T4 (собственный капитал / заемный капитал)	49,453	37,811	29,376	34,242
Индекс Альтмана Z	64,601	53,514	43,661	48,789

Кредитоспособность

Оценка кредитоспособности S = 1.
Кредитоспособность не вызывает сомнений.

Для определения финансового состояния и кредитоспособности заемщика используется анализ отчетности по методике Сбербанка РФ (утверждена Комитетом Сбербанка России по предоставлению кредитов и инвестиций от 30 июня 2006 г. N 285-5-р). По данным отчетности определяются финансовые коэффициенты и рентабельность. В

зависимости от значений каждый показатель относится к первой, второй или третьей категории. Итоговый показатель кредитоспособности заемщика определяется путем суммирования значений категорий отдельных показателей, взятых с весами категории показателей. Показатель кредитоспособности S рассчитывается по формуле:
S = сумма значений категорий по всем показателям, умноженных на веса. При этом рентабельность продукции первоклассного заемщика должна соответствовать 1 категории, второго класса — 2 категории.
Если S ≤ 1.25, кредитоспособность заемщика не вызывает сомнений.
Если 1.25 < S ≤ 2.35, кредитование заемщика требует взвешенного подхода.
Если S > 2.35, кредитование связано с повышенным риском.
Окончательное решение об отнесении заемщика к определенному классу кредитоспособности, а также о выдаче кредита принимается банком.

	2025		2024		2023		2022		
	Значение	Категория	Значение	Категория	Значение	Категория	Значение	Категория	Вес
Коэффициент абсолютной ликвидности	2,160	1	0,472	1	7,805	1	4,758	1	0,05
Коэффициент быстрой ликвидности	50,080	1	38,434	1	30,143	1	34,968	1	0,10
Коэффициент текущей ликвидности	50,213	1	38,623	1	30,218	1	35,242	1	0,40
Коэффициент наличия собственных средств	0,980	1	0,974	1	0,967	1	0,972	1	0,20
Рентабельность продукции	0,182	1	0,200	1	0,192	1	0,103	1	0,15
Рентабельность компании	0,184	1	0,195	1	0,176	1	0,089	1	0,10
Показатель кредитоспособности S		1		1		1		1	

Оценка риска налоговой проверки по итогам деятельности за 2025 г.

1. Налоговая нагрузка не ниже средней по виду экономической деятельности

Основанием для проверки может оказаться низкая налоговая нагрузка по сравнению со средней по виду экономической деятельности.

Расчет налоговой нагрузки

Сумма начисленных налогов, руб.		Выручка, руб. (данные бухучета)		Налоговая нагрузка		Средняя нагрузка по виду экономической деятельности
597 856	/	8 422 256	=	7,1 %	>	2,6 %

Сумма начисленных налогов, руб.		597 856
Налог, уплачиваемый в связи с применением УСН	(максимум (строка 260 раздела 2 («Сумма исчисленного налога»), строка 270 раздела 2 («Сумма исчисленного минимального налога»), если значение строки 001 раздела 1 равно 2; строка 260 раздела 2 («Сумма исчисленного налога») - Строка 280 («Сумма уплаченных за период страховых взносов...»), если значение строки 001 раздела 1 равно 1); по данным налогового учета УСН в случае отсутствия декларации	185 099
	Год	185 099
Налог на доходы физических лиц	Данные бухучета	412 757

Январь	44 694	Февраль	44 693
Март	40 300	Апрель	50 670
Май	13 390	Июнь	15 600
Июль	21 580	Август	21 580

Сентябрь	27 664	Октябрь	60 248
Ноябрь	60 248	Декабрь	12 090

2. Убытки на протяжении 2-х и более лет не обнаружены

Основанием для проверки может оказаться ведение убыточной финансово-хозяйственной деятельности на протяжении 2-х и более лет.

Расчет убытков

Период	Система налогообложения	Бухгалтерская прибыль, руб.	Налоговая прибыль, руб.
2023 г.	Упрощенная	2 019 000	1 567 420
2024 г.	Упрощенная	2 620 000	2 171 038
2025 г.	Упрощенная	1 735 000	1 233 992

3. Вычеты по НДС не проверяются

Основанием для проверки могут оказаться вычеты по НДС в размере более 89 % от суммы начисленного НДС.

Критерий применяется только к плательщикам НДС.

4. Темпы роста доходов и расходов не проверяются

Основанием для проверки может оказаться более высокий темп роста расходов по сравнению с темпом роста доходов, а также несоответствие темпов роста расходов над доходами в налоговой и бухгалтерской отчетности.

Критерий не применяется к организациям, которые используют исключительно специальные налоговые режимы

5. Зарплата ниже средней по отрасли в регионе

Основанием для проверки может оказаться низкая зарплата сотрудников по сравнению со средней в регионе по виду экономической деятельности.

Расчет среднемесячной зарплаты

Сумма начисленных выплат в пользу физ. лиц, руб. (графа 3 строки 1 подраздела 2.1)		Количество месяцев		Среднесписочная численность сотрудников, чел. (раздел 2)		Средняя зарплата сотрудников, руб.		Средняя зарплата по виду экономической деятельности в регионе, руб.
1 326 776	/	12	/	2	=	55 282	<	172 578

6. Нет многократных приближений к предельным значениям по спецрежиму

Основанием для проверки может оказаться неоднократное приближение показателей, дающих право на применение спецрежимов налогообложения, к предельным значениям. Приближением считается достижение 95% от предельного показателя.

Приближения к предельным значениям спецрежима (УСН)

Доля участия других организаций не более 23,75 % (95 % от предельного значения - 25 %)	
2023 г.	Нет данных
2024 г.	Нет данных

2025 г.	Нет данных

Остаточная стоимость ОС

Остаточная стоимость ОС за 2023 г., руб. (по данным бухгалтерского учета)		Предельный размер остаточной стоимости ОС за 2023 г., руб. (95 % от предельного значения - 150 млн. руб.)
0	<	142 500 000

Остаточная стоимость ОС за 2024 г., руб. (по данным бухгалтерского учета)		Предельный размер остаточной стоимости ОС за 2024 г., руб. (95 % от предельного значения - 150 млн. руб.)
0	<	142 500 000

Остаточная стоимость ОС за 2025 г., руб. (по данным бухгалтерского учета)		Предельный размер остаточной стоимости ОС за 2025 г., руб. (95 % от предельного значения - 200 млн. руб.)
0	<	190 000 000

Средняя численность работников не более 124 человек (95 % от предельного значения - 130 чел.)

1 квартал 2023 г.	Нет данных
полугодие 2023 г.	Нет данных
9 месяцев 2023 г.	Нет данных
2023 г.	Нет данных
1 квартал 2024 г.	Нет данных
полугодие 2024 г.	Нет данных
9 месяцев 2024 г.	Нет данных
2024 г.	Нет данных
1 квартал 2025 г.	Нет данных
полугодие 2025 г.	Нет данных
9 месяцев 2025 г.	Нет данных
2025 г.	Нет данных

Сумма полученных доходов

Сумма полученных доходов за 2023 г., руб. (строка 210 раздела 2); по данным налогового учета УСН в случае отсутствия декларации		Предельный размер полученных доходов за 2023 г., руб. (95 % от максимального значения: 200 млн. руб. * коэффициент- дефлятор)
9 787 141	<	238 830 000

Сумма полученных доходов за 2024 г., руб. (строка 210 раздела 2); по данным налогового учета УСН в случае отсутствия декларации		Предельный размер полученных доходов за 2024 г., руб. (95 % от максимального значения: 200 млн. руб. * коэффициент- дефлятор)

11 408 188	<	252 510 000

Сумма полученных доходов за 2025 г., руб. (строка 210 раздела 2); по данным налогового учета УСН в случае отсутствия декларации		Предельный размер полученных доходов за 2025 г., руб. (95 % от максимального значения: 450 млн. руб. * коэффициент- дефлятор)
8 161 518	<	427 500 000

7. Профессиональные вычеты по НДФЛ не проверяются

Основанием для проверки могут оказаться профессиональные вычеты по НДФЛ в размере более 83 % от суммы полученных доходов ИП.

Критерий не применяется к организациям.

8. Нет данных о заключении договоров без деловой цели

9. Нет данных о непредставлении пояснений или документов в ФНС

10. Нет данных о частой смене места налогового учета

Основанием для проверки может оказаться неоднократное снятие и постановка на учет в налоговых органах в связи с изменением места нахождения, а также изменение места нахождения при проведении выездной налоговой проверки.

В информационной базе не хранятся данные для определения факта частой смены места налогового учета.

11. Рентабельность не ниже предельной по отрасли

Расчет рентабельности активов

Чистая прибыль, руб. (по данным бухгалтерского учета)		Стоимость активов, руб. (по данным бухгалтерского учета)		Рентабельность активов		Предельная рентабельность активов по виду экономической деятельности
1 549 155	/	3 735 721	=	41,5 %	>	2,5 %

Расчет рентабельности продаж

Прибыль (убыток) от продаж, руб. (по данным бухгалтерского учета)		Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг, руб. (по данным бухгалтерского учета)		Рентабельность продаж		Предельная рентабельность продаж по виду экономической деятельности
1 530 725	/	6 891 531	=	22,2 %	>	4,1 %

12. Нет данных о ведении деятельности с высоким налоговым риском