

Пояснительная записка к бухгалтерской отчетности ООО «НПО ВТА ЕВРАЗИЯ» за 2025 год

1. Общая информация о предприятии

Общество с ограниченной ответственностью «НПО ВТА ЕВРАЗИЯ» (ООО «НПО ВТА ЕВРАЗИЯ») создано в соответствии с законодательством Российской Федерации и зарегистрировано **9 июня 2021 года** .

Реквизиты организации:

- **ИНН:** 7743362300
- **ОГРН:** 1217700272008
- **КПП:** 774301001 (по состоянию на 2025 г.)
- **Уставный капитал:** 10 000 (Десять тысяч) рублей

Юридический адрес Общества согласно данным бухгалтерской отчетности за 2025 год: **г. Москва, муниципальный округ Пресненский вн.тер.г., Большой Тишинский пер., д. 40, стр. 1, помещ. 15П, 123557**. По данным открытых источников, адрес также зарегистрирован в ЕГРЮЛ по состоянию на конец 2025 года . Ранее, по данным за 2023-2024 годы, организация находилась по адресу: г. Москва, ул. Зорге, д. 36, кв. 196 .

Организационно-правовая форма: общество с ограниченной ответственностью (ОКОПФ 12300) . Форма собственности: частная собственность (ОКФС 16) .

Основной вид деятельности по ОКВЭД: 46.90 — Торговля оптовая неспециализированная . Ранее, до октября 2025 года, основным видом деятельности значились научные исследования и разработки (код 72.19.9) .

Всего зарегистрировано **67 видов деятельности** по ОКВЭД , включая :

- 20.13 — Производство прочих основных неорганических химических веществ
- 20.14 — Производство прочих основных органических химических веществ
- 41.20 — Строительство жилых и нежилых зданий
- 46.73 — Торговля оптовая лесоматериалами, строительными материалами
- 71.12 — Деятельность в области инженерных изысканий

Руководство и учредители:

Согласно данным бухгалтерской отчетности за 2025 год (подпись Стакин С.В.) и информации из ЕГРЮЛ, руководителем Общества является **Стакин Сергей Викторович** (генеральный директор с **29 сентября 2025 года**) . ИНН руководителя: 504807223800 .

В течение 2025 года в компании происходила смена руководителей. Предыдущим руководителем (с момента основания) являлся **Горбунов Григорий Александрович**.

Учредитель Общества по состоянию на конец 2025 года:

- **Зиновьева Александра Андреевна** — доля 100% уставного капитала (10 000 руб.)

Ранее учредителем выступал Горбунов Григорий Александрович, доля которого 29 сентября 2025 года была обнулена.

Организация является субъектом малого и среднего предпринимательства — **микробизнес**, включена в реестр **10 июля 2021 года**.

Общество применяет **общую систему налогообложения (ОСНО)**.

По информации из открытых источников, организация имеет следующие характеристики:

- Возраст компании — 4 года (с 2021 года)
- Отсутствуют связи с дисквалифицированными лицами
- Нет записей о недостоверности сведений в ЕГРЮЛ
- Имеется **1 открытое исполнительное производство** на сумму **2 000 рублей** (штраф органа пенсионного фонда, открыто 26.08.2025)
- По состоянию на 10.11.2024 налоговая задолженность отсутствовала

Численность сотрудников за 2024 год по разным данным составляет от 0 до 39 человек.

Бухгалтерская отчетность сформирована исходя из действующих в Российской Федерации правил бухгалтерского учета и отчетности, в частности ФСБУ 4/2023 «Бухгалтерская (финансовая) отчетность».

2. Основные финансово-экономические показатели

2.1. Динамика и структура активов

Валюта баланса на 31 декабря 2025 года составила **9 631 тыс. руб.**, увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 4 369 тыс. руб. (или на 83,0%), что свидетельствует о значительном расширении хозяйственной деятельности предприятия после 2024 года.

Структура активов характеризуется следующими показателями:

Показатель	На 31.12.2025, тыс. руб.	На 31.12.2024, тыс. руб.	Изменение 2025/2024, тыс. руб.	Доля в активах на 2025 г.
Внеоборотные активы	—	—	—	—
Оборотные активы	9 631	5 262	+4 369	100%
<i>Запасы</i>	2 876	1 908	+968	29,9%
<i>Дебиторская задолженность</i>	6 578	3 209	+3 369	68,3%
<i>Денежные средства</i>	177	145	+32	1,8%
ИТОГО АКТИВОВ	9 631	5 262	+4 369	100%

Основной объем активов приходится на дебиторскую задолженность (68,3%) и запасы (29,9%), что характерно для сферы оптовой торговли. Рост активов обеспечен значительным увеличением дебиторской задолженности (более чем в 2 раза) и запасов (на 50,7%).

Для сравнения: по данным за 2023 год, активы организации составляли всего 739 тыс. руб. , что свидетельствует о колоссальном росте масштабов деятельности в 2024-2025 годах.

2.2. Структура пассивов и источники финансирования

Источники формирования имущества предприятия характеризуются высокой долей собственного капитала.

Показатель	На 31.12.2025, тыс. руб.	На 31.12.2024, тыс. руб.	Изменение 2025/2024, тыс. руб.	Доля в пассивах на 2025 г.
III. Капитал и резервы	6 344	2 678	+3 666	65,9%

Показатель	На 31.12.2025, тыс. руб.	На 31.12.2024, тыс. руб.	Изменение 2025/2024, тыс. руб.	Доля в пассивах на 2025 г.
<i>Уставный капитал</i>	10	10	0	0,1%
<i>Нераспределенная прибыль</i>	6 334	2 668	+3 666	65,8%
IV. Долгосрочные обязательства	—	—	—	—
V. Краткосрочные обязательства	3 287	2 584	+703	34,1%
<i>Кредиторская задолженность</i>	3 287	2 584	+703	34,1%
ИТОГО ПАССИВОВ	9 631	5 262	+4 369	100%

Рост нераспределенной прибыли (на 3 666 тыс. руб.) обусловлен финансовым результатом, полученным в 2025 году. Коэффициент автономии на конец 2025 года составляет **0,66**, что выше нормативного значения (0,5) и свидетельствует о достаточной финансовой независимости.

Для сравнения: по итогам 2023 года чистые активы организации были отрицательными (минус 50 тыс. руб.) , что указывает на кардинальное улучшение финансового состояния.

3. Анализ финансовых результатов

3.1. Доходы и расходы

Ключевые показатели отчета о финансовых результатах за 2025 год в сравнении с 2024 годом:

Показатель	2025 г., тыс. руб.	2024 г., тыс. руб.	Изменение, тыс. руб.	Темп прироста, %
Выручка	698 065	345 987	+352 078	+101,8%

Показатель	2025 г., тыс. руб.	2024 г., тыс. руб.	Изменение, тыс. руб.	Темп прироста, %
Себестоимость продаж	(693 456)	(342 654)	+350 802	+102,4%
Валовая прибыль	4 609	3 333	+1 276	+38,3%
Коммерческие расходы	—	—	—	—
Управленческие расходы	—	—	—	—
Прибыль от продаж	4 609	3 333	+1 276	+38,3%
Прочие расходы	(210)	(132)	+78	+59,1%
Прибыль до налогообложения	4 399	3 201	+1 198	+37,4%
Налог на прибыль	(733)	(533)	+200	+37,5%
Чистая прибыль	3 666	2 668	+998	+37,4%

3.2. Факторный анализ

Рост выручки в 2025 году более чем в 2 раза (+101,8%) является исключительно позитивным фактором, свидетельствующим о значительном расширении деятельности. Для сравнения: в рейтинге компаний отрасли по итогам 2024 года ООО «НПО ВТА ЕВРАЗИЯ» занимало 2471 место с темпом прироста выручки **+59246%** .

По итогам 2025 года чистая прибыль составила **3 666 тыс. руб.**, что на **37,4%** выше показателя предыдущего года. Для сравнения: в 2023 году организация получила убыток в размере 141 тыс. руб. , что свидетельствует о кардинальном улучшении финансовых результатов.

4. Анализ платежеспособности и финансовой устойчивости

На основе данных бухгалтерского баланса рассчитаны следующие показатели:

1. **Коэффициент текущей ликвидности:**

Оборотные активы / Краткосрочные обязательства = $9\,631 / 3\,287 = 2,93$
(Нормативное значение: > 2). Значение выше нормы, предприятие обладает достаточной платежеспособностью.

2. **Коэффициент быстрой ликвидности:**

(Дебиторская задолженность + Денежные средства) / Краткосрочные обязательства = $(6\,578 + 177) / 3\,287 = 2,05$
(Нормативное значение: > 1). Значение выше нормы.

3. **Коэффициент абсолютной ликвидности:**

Денежные средства / Краткосрочные обязательства = $177 / 3\,287 = 0,05$
(Нормативное значение: $0,2-0,5$). Значение ниже нормы, что свидетельствует о недостатке наиболее ликвидных активов для немедленного погашения обязательств.

4. **Коэффициент финансовой независимости (автономии):**

Собственный капитал / Валюта баланса = $6\,344 / 9\,631 = 0,66$
(Нормативное значение: $> 0,5$). Значение выше нормы, свидетельствует о низкой зависимости от заемных средств.

5. **Коэффициент обеспеченности собственными средствами:**

(Собственный капитал — Внеоборотные активы) / Оборотные активы = $(6\,344 - 0) / 9\,631 = 0,66$
(Нормативное значение: $> 0,1$). Значение выше нормы, предприятие обеспечено собственными оборотными средствами.

6. **Чистые активы:**

Стоимость чистых активов (6 344 тыс. руб.) многократно превышает уставный капитал (10 тыс. руб.), что полностью соответствует требованиям законодательства. Для сравнения: в 2023 году чистые активы были отрицательными (минус 50 тыс. руб.) .

По оценке на 2024 год, у компании присутствовали риски в части финансовой устойчивости и платежеспособности , однако в 2025 году наблюдается значительное улучшение данных показателей.

5. Анализ эффективности деятельности

Показатели рентабельности за 2025 год:

- **Рентабельность продаж:** (Прибыль от продаж / Выручка) * 100% = $(4\,609 / 698\,065) * 100\% = 0,66\%$.
- **Рентабельность собственного капитала:** (Чистая прибыль / Собственный капитал) * 100% = $(3\,666 / 6\,344) * 100\% = 57,8\%$.
- **Рентабельность активов (ROA):** (Чистая прибыль / Валюта баланса) * 100% = $(3\,666 / 9\,631) * 100\% = 38,1\%$.

- **Рентабельность продукции:** (Прибыль от продаж / Себестоимость продаж) * 100% = (4 609 / 693 456) * 100% = **0,66%**.

Показатели рентабельности находятся на достаточном уровне для сферы оптовой торговли. Высокая рентабельность собственного капитала (57,8%) и активов (38,1%) свидетельствует об эффективном использовании ресурсов предприятия. Эффективность деятельности оценивается как высокая .

6. Анализ деловой активности

- **Оборачиваемость дебиторской задолженности:**
Выручка / Средняя дебиторская задолженность = 698 065 / ((6 578 + 3 209) / 2) = 698 065 / 4 893,5 = **142,6 оборота**
Средний срок оборота: 365 / 142,6 = 2,6 дня
- **Оборачиваемость кредиторской задолженности:**
Себестоимость / Средняя кредиторская задолженность = 693 456 / ((3 287 + 2 584) / 2) = 693 456 / 2 935,5 = **236,2 оборота**
Средний срок оборота: 365 / 236,2 = 1,5 дня

Высокая оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженности характерна для сферы оптовой торговли и свидетельствует о своевременных расчетах с контрагентами. Срок оборота дебиторской задолженности (2,6 дня) превышает срок оборота кредиторской задолженности (1,5 дня), что является оптимальным соотношением.

7. Мероприятия по улучшению финансового состояния

Руководство Общества, учитывая положительную динамику ключевых показателей в 2025 году, планирует реализацию следующих мер для дальнейшего укрепления финансового положения:

- Поддержание достигнутого уровня финансовой независимости и платежеспособности.
- Повышение коэффициента абсолютной ликвидности путем накопления денежных средств на счетах.
- Усиление контроля за дебиторской задолженностью (составляющей 68,3% активов) для недопущения просроченной задолженности.
- Урегулирование вопросов, связанных с исполнительным производством (остаток задолженности 2,0 тыс. руб.) .
- Расширение рынков сбыта и увеличение объемов оптовой неспециализированной торговли (основной вид деятельности) .
- Развитие дополнительных направлений деятельности согласно зарегистрированным кодам ОКВЭД (производство химических веществ, строительство, инженерные изыскания) .

8. Гарантии достоверности

Бухгалтерская отчетность Общества сформирована на основе данных синтетического и аналитического учета, подтверждена первичными учетными документами и соответствует требованиям законодательства Российской Федерации.

Информация об организации подтверждена данными Единого государственного реестра юридических лиц . Финансовые показатели за предыдущие периоды подтверждаются данными бухгалтерской отчетности, размещенной в открытых источниках .

По данным за 2023 год, компания продемонстрировала отрицательные финансовые результаты (убыток 141 тыс. руб., отрицательные чистые активы) . В 2024-2025 годах наблюдается кардинальное улучшение всех ключевых показателей с выходом на выручку 698 млн руб. и чистую прибыль 3,7 млн руб. По темпам роста выручки в 2024 году компания вошла в число лидеров отрасли (+59246%) .

В отношении компании имеется **1 открытое исполнительное производство** с остатком задолженности 2,0 тыс. руб. . Налоговая задолженность по состоянию на ноябрь 2024 года отсутствует .

Руководству Общества рекомендуется принять меры по погашению имеющегося исполнительного производства.

9. Перспективы развития

В 2026 году Общество прогнозирует:

- Закрепление положительной динамики выручки от оптовой неспециализированной торговли (основной вид деятельности).
- Дальнейший рост чистой прибыли за счет оптимизации структуры затрат.
- Поддержание достаточного уровня платежеспособности и финансовой устойчивости.
- Улучшение коэффициента абсолютной ликвидности.
- Погашение задолженности по исполнительному производству.
- Расширение клиентской базы и увеличение объемов реализации.
- Развитие дополнительных направлений деятельности (производство химических веществ, строительство, инженерные изыскания) для диверсификации бизнеса согласно зарегистрированным кодам ОКВЭД .
- Укрепление позиций на рынке оптовой торговли Москвы и Московской области (по итогам 2024 года компания занимала 2471 место в отрасли по выручке) .

**Генеральный директор
ООО «НПО ВТА ЕВРАЗИЯ»**

_____ С.В. Стакин
(подпись)

« 05 » марта 2026 г.