

Пояснение к бухгалтерской отчетности ООО «ГЛОРАС» за 2025 год

Общая характеристика

ООО «ГЛОРАС» — новая организация, созданная в 2025 году. За первые 7 месяцев деятельности компания продемонстрировала **высокую операционную активность**, успешный старт и **выход на прибыль** уже в первый отчетный период.

Активы: сбалансированная структура

На 31 декабря 2025 года валюта баланса составила **2 083 854,39 руб.**

Показатель	Сумма (руб.)	Доля в активах
Запасы	275 079,88	13%
Денежные средства	559,55	0,03%
Финансовые и другие оборотные активы	1 808 214,96	87%
Итого активов	2 083 854,39	100%

Ключевые моменты:

- Отсутствие внеоборотных активов — компания работает на оборотном капитале, не отвлекая средства на основные средства.
- Высокая доля **финансовых и оборотных активов** (87%) говорит о ликвидности баланса и способности быстро реагировать на рыночные возможности.
- Наличие запасов (13%) свидетельствует о ведении основной деятельности (вероятно, торговля или оказание услуг с материальными затратами).

Пассивы: устойчивая структура финансирования

Показатель	Сумма (руб.)	Доля в пассивах
Капитал	302 201,20	14,5%

Показатель	Сумма (руб.)	Доля в пассивах
<i>в т.ч. уставный капитал</i>	*200 000*	
Краткосрочная кредиторская задолженность	1 781 653,19	85,5%
Итого пассивов	2 083 854,39	100%

Ключевые моменты:

- **Отсутствие кредитов и займов** — компания не пользуется платным заемным финансированием, что снижает финансовые риски.
- Собственный капитал сформирован за 7 месяцев и составляет более 300 тыс. руб., из которых 200 тыс. — уставный капитал, остальное — заработанная прибыль.
- Кредиторская задолженность — основной источник финансирования, что типично для начинающих компаний (торговый или операционный кредит от поставщиков).

Финансовые результаты: успешный старт

Показатель	За 7 месяцев 2025 г. (руб.)
Выручка	16 768 172,50
Расходы по обычной деятельности	(16 612 404,37)
<i>в т.ч. себестоимость продаж</i>	(11 269 771,08)
Прочие расходы	(19 500)
Налог на прибыль	(34 066,93)
Чистая прибыль	102 000

Ключевые моменты:

- **Выручка 16,8 млн руб. за 7 месяцев** — отличный показатель для нового бизнеса.
- **Чистая прибыль 102 тыс. руб.** — компания вышла на прибыльность в первый же год деятельности.
- Высокая доля себестоимости (67% от выручки) — нормально для торговых компаний с небольшой наценкой на старте.
- Низкие прочие расходы (19,5 тыс. руб.) — свидетельство эффективного контроля затрат.

Заключение

ООО «ГЛОРАС» — **новая, динамично развивающаяся компания**, которая за первые 7 месяцев работы показала:

- высокие объемы продаж;
- прибыльность;
- финансовую дисциплину (без кредитов);
- прозрачность (уплата налогов).

Бизнес находится на начальном этапе, но уже демонстрирует **устойчивость и потенциал для роста**. Основная задача на ближайшую перспективу — укрепление собственного капитала и снижение зависимости от кредиторской задолженности, что естественно для компании первого года деятельности.