ООО "ЛИДЕР-ФАРМ"

Пояснительная записка (пояснения)

к бухгалтерской (финансовой) отчетности за 2025 год

Настоящая Пояснительная записка сформирована в соответствии с положениями Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете", Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 4/2023 "Бухгалтерская (финансовая) отчетность", утвержденного Приказом Минфина России от 04.10.2023 № 157н и является неотъемлемой частью бухгалтерской отчетности организации ООО "ЛИДЕР-ФАРМ" за 2025 год, подготовленной в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации.

В соответствии с положениями ФСБУ 4/2023 "Бухгалтерская (финансовая) отчетность" в данных пояснениях раскрывается информация, необходимая пользователям бухгалтерской отчетности для принятия экономических решений.

1. Основные виды экономической деятельности и регистрационные данные организации

Организации ООО "ЛИДЕР-ФАРМ" присвоен:
• ИНН 6166090112;
• КПП 616701001;
• ОГРН 1136193008270.
Организация зарегистрирована по юридическому адресу: РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ РОСТОВ-НА-ДОНУ Г. ЗАКРУТКИНА УЛ. Д. 61 .
Организация создана 19 декабря 2013 года

1.1. Основные виды деятельности организации

В соответствии с Уставом основными видами деятельности организации являются:
• 69.20.2 Деятельность по оказанию услуг в области бухгалтерского учета

1.2. Дополнительные виды деятельности организации

Дополнительными видами деятельности организации являются:
• 01.11.2 Выращивание зернобобовых культур;
• 01.25 Выращивание прочих плодовых деревьев, кустарников и орехов;
• 01.29 Выращивание прочих многолетних культур;
• 01.30 Выращивание рассады;
• 01.42 Разведение прочих пород крупного рогатого скота и буйволов, производство спермы;
• 01.45.1 Разведение овец и коз;
• 01.61 Предоставление услуг в области растениеводства;
• 11.01.1 Производство дистиллированных питьевых алкогольных напитков: водки, виски, бренди, джина, ликеров и т. п.;
• 20.14 Производство прочих основных органических химических веществ;
• 21.10 Производство фармацевтических субстанций;
• 46.34 Торговля оптовая напитками;
• 46.49 Торговля оптовая прочими бытовыми товарами;
• 47.25 Торговля розничная напитками в специализированных магазинах;
• 47.73 Торговля розничная лекарственными средствами в специализированных магазинах (аптеках);
• 47.74 Торговля розничная изделиями, применяемыми в медицинских целях, ортопедическими изделиями в специализированных магазинах;
• 47.75 Торговля розничная косметическими и товарами личной гигиены в специализированных магазинах;
• 62.02 Деятельность консультативная и работы в области компьютерных технологий;
• 62.09 Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, прочая;
• 63.11 Деятельность по обработке данных, предоставление услуг по размещению информации и связанная с этим деятельность;
• 63.11.1 Деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов;
• 68.20 Аренда и управление собственным или арендованным недвижимым имуществом;
• 69.10 Деятельность в области права;
• 69.20 Деятельность по оказанию услуг в области бухгалтерского учета, по проведению финансового аудита, по налоговому консультированию;
• 70.22 Консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления;
• 78.10 Деятельность агентств по подбору персонала;
• 78.20 Деятельность агентств по временному трудоустройству;

• 78.30 Деятельность по подбору персонала прочая;
• 95.11 Ремонт компьютеров и периферийного компьютерного оборудования.

1.3. Филиалы и представительства организации осуществляющие деятельность по основным и дополнительным видам

Филиалы организацией не создавались
Представительства организацией не создавались

2. Информация об учетной политике

2.1. Бухгалтерская отчетность организации составлена в соответствии с федеральными и отраслевыми стандартами. При формировании бухгалтерской отчетности учтены правила и нормы, установленные Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" (в редакции последних изменений и дополнений), Федеральными стандартами бухгалтерского учета, утвержденными Минфином России, а также действующими Положениями по бухгалтерскому учету.

2.2. Учетная политика организации сформирована в соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008), утвержденным приказом Минфина России от 06.10.2008 № 106н (в редакции последних изменений и дополнений).

2.3. В учетной политике организации, а также приложениях к ней утверждены:

• рабочий план счетов бухгалтерского учета, содержащий синтетические и аналитические счета, необходимые для ведения бухгалтерского учета в соответствии с требованиями своевременности и полноты учета и отчетности;
• формы первичных учетных документов, регистров бухгалтерского учета, а также документов для внутренней бухгалтерской отчетности; порядок проведения инвентаризации активов и обязательств организации;
• способы оценки активов и обязательств;
• правила документооборота и технология обработки учетной информации;
• порядок контроля за хозяйственными операциями;
• другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учета.

2.4. Учетная политика организации сформирована с учетом следующих допущений:

• имущественной обособленности - активы и обязательства организации существуют обособленно от активов и

обязательств собственников этой организации и активов и обязательств других организаций;
• непрерывности деятельности - организация будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем и у нее отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности и, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке;
• последовательности применения учетной политики - принятая организацией учетная политика применяется последовательно от одного отчетного года к другому;
• временной определенности фактов хозяйственной деятельности - факты хозяйственной деятельности организации относятся к тому отчетному периоду, в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами.

2.5. Учетная политика организации обеспечивает требования:

• полноты, то есть полноту отражения в бухгалтерском учете всех фактов хозяйственной деятельности;
• своевременности, то есть своевременное отражение фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности;
• осмотрительности, то есть большую готовность к признанию в бухгалтерском учете расходов и обязательств, чем возможных доходов и активов, не допуская создания скрытых резервов;
• приоритета содержаний перед формой, то есть отражение в бухгалтерском учете фактов хозяйственной деятельности исходя не столько из их правовой формы, сколько из их экономического содержания и условий хозяйствования;
• непротиворечивости, то есть тождество данных аналитического учета оборотам и остаткам по счетам синтетического учета на последний календарный день каждого месяца;
• рациональности, то есть рациональное ведение бухгалтерского учета, исходя из условий хозяйствования и величины организации, а также исходя из соотношения затрат на формирование информации о конкретном объекте бухгалтерского учета и полезности (ценности) этой информации.

2.6. В соответствие с учетной политикой организация раскрывает в бухгалтерской отчетности показатели по существенным статьям бухгалтерской отчетности. Существенной признается сумма, отношение которой к общему итогу соответствующих данных за отчетный год составляет не менее 5 % (пяти процентов).

3. Иная информация

3.1. Вид собственного капитала организации: УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ. Размер собственного капитала организации (в рублях) 10000 руб. Собственный капитал общества оплачен полностью.

Учредителями (акционерами) организации являются:

КУРНОСОВА НАТАЛЬЯ ЮРЬЕВНА, номинальная стоимость доли (в рублях) 10000 руб., размер доли 100 процентов.

3.2. Информация о наличии и движении отдельных видов активов и обязательств отражена в соответствующих пояснениях к бухгалтерской (финансовой) отчетности:

• 3.1. Наличие и движение нематериальных активов
• 3.2. Нематериальные активы, созданные организацией
• 3.3. Амортизируемые и неамортизируемые нематериальные активы
• 3.4. Нематериальные активы, в отношении которых имеются ограничения имущественных прав
• 3.5. Капитальные вложения в нематериальные активы
• 3.6. Права на результаты интеллектуальной деятельности, средства индивидуализации, учитываемые на забалансовых счетах
• 4.1. Наличие и движение основных средств
• 4.2. Наличие и движение прав пользования активами
• 4.3. Амортизируемые и неамортизируемые основные средства
• 4.4. Основные средства, в отношении которых имеются ограничения использования
• 4.5. Капитальные вложения в основные средства (за исключением инвестиционной недвижимости)
• 4.6. Капитальные вложения в инвестиционную недвижимость
• 5.1. Наличие и движение финансовых вложений
• 5.2. Иное использование финансовых вложений
• 6.1. Наличие и движение запасов
• 6.2. Запасы, в отношении которых имеются ограничения имущественных прав
• 7.1. Наличие и движение дебиторской задолженности
• 7.2. Просроченная дебиторская задолженность
• 8.1. Наличие и движение обязательств (за исключением оценочных обязательств)
• 8.2. Просроченные обязательства (за исключением оценочных обязательств)
• 8.3. Оценочные обязательства

• 9. Обеспечения обязательств
• 10. Расходы по обычным видам деятельности
• 11.1. Бюджетные средства
• 11.2. Бюджетные кредиты

3.3. События после отчетной даты

Событием после отчетной даты организацией признается факт хозяйственной деятельности, который оказал или может оказать влияние на финансовое состояние, движение денежных средств или результаты деятельности организации и который имел место в период между отчетной датой и датой подписания бухгалтерской отчетности за отчетный год. Событием после отчетной даты организацией признается также объявление годовых дивидендов по результатам деятельности за отчетный год.

В соответствии с учетной политикой организации события после отчетной даты делятся на две категории:

• первая - события, подтверждающие существовавшие на отчетную дату хозяйственные условия, в которых организация вела свою деятельность;
• вторая - события, свидетельствующие о возникших после отчетной даты хозяйственных условиях, в которых организация ведет свою деятельность.

К первой категории событий после отчетной даты организация, в частности, относит:

• объявление в установленном порядке дебитора организации банкротом, если по состоянию на отчетную дату в отношении этого дебитора уже осуществлялась процедура банкротства;
• произведенная после отчетной даты оценка активов, результаты которой свидетельствуют об устойчивом и существенном снижении их стоимости, определенной по состоянию на отчетную дату;
• получение информации о финансовом состоянии и результатах деятельности дочернего или зависимого общества (товарищества), ценные бумаги которого котируются на фондовых биржах, подтверждающая устойчивое и
• существенное снижение стоимости долгосрочных финансовых вложений организации;
• продажа производственных запасов после отчетной даты, показывающая, что расчет цены возможной реализации этих запасов по состоянию на отчетную дату был необоснован;
• объявление дивидендов дочерними и зависимыми обществами за периоды, предшествовавшие отчетной дате;

• обнаружение после отчетной даты того обстоятельства, что процент готовности объекта строительства,
• использованный для определения финансового результата по состоянию на отчетную дату методом "Доход по стоимости работ по мере их готовности", был необоснован;
• получение от страховой организации материалов по уточнению размеров страхового возмещения, по которому по состоянию на отчетную дату велись переговоры;
• обнаружение после отчетной даты существенной ошибки в бухгалтерском учете или нарушения законодательства при осуществлении деятельности организации, которые ведут к искажению бухгалтерской отчетности за отчетный период.

Ко второй категории событий после отчетной даты организация, в частности, относит:

• принятие решения о реорганизации организации;
• приобретение предприятия как имущественного комплекса;
• реконструкция или планируемая реконструкция;
• принятие решения об эмиссии акций и иных ценных бумаг;
• крупная сделка, связанная с приобретением и выбытием основных средств и финансовых вложений;
• пожар, авария, стихийное бедствие или другая чрезвычайная ситуация, в результате которой уничтожена значительная часть активов организации;
• прекращение существенной части основной деятельности организации, если это нельзя было предвидеть по состоянию на отчетную дату;
• существенное снижение стоимости основных средств, если это снижение имело место после отчетной даты;
• непрогнозируемое изменение курсов иностранных валют после отчетной даты;
• действия органов государственной власти (национализация и т.п.).
Конкретный порядок учета события после отчетной даты приведен в учетной политике организации.

3.4. Информация о связанных сторонах

Связанными сторонами для организации могут быть как физические, так и юридические лица. При этом неважно, какого рода операции осуществляются между ними и берётся ли за это плата. Связанные стороны - юридические и (или) физические лица, способные оказывать влияние на деятельность организации, составляющей бухгалтерскую отчетность, или на деятельность которых организация способна оказывать влияние.

Связанными сторонами для организации могут являться следующие субъекты.

• юридическое и (или) физическое лицо, которые являются по отношению к организации аффилированными лицами в соответствии с законодательством Российской Федерации;
• юридическое и (или) физическое лицо, зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя, с которыми организацией ведется совместная деятельность;
• негосударственный пенсионный фонд, который действует в интересах работников организации.

Перечень информации (характер отношений; виды операций; объём операций каждого вида (в абсолютном или относительном выражении); стоимостные показатели по незавершённым на конец отчётного периода операциям; условия и сроки осуществления (завершения) расчётов по операциям, а также форму расчётов; величина образованных резервов по сомнительным долгам на конец отчётного периода; величина списанной дебиторской задолженности, по которой срок исковой давности истёк, других долгов, нереальных для взыскания, в том числе за счёт резерва по сомнительным долгам) закреплен в учетной политике организации.

3.5. Условные обязательства и условные активы

Условными организация признает обязательства возникшие вследствие прошлых событий ее хозяйственной жизни, когда существование у организации обязательства на отчетную дату зависит от наступления (ненаступления) одного или нескольких будущих неконтролируемых неопределенных событий.

Условными обязательствами организацией также признаются существующее на отчетную дату оценочное обязательство, не признанное в бухгалтерском учете вследствие невыполнения условий, установленных действующим законодательством.

Условными организация признает активы возникшие вследствие прошлых событий ее хозяйственной жизни, когда существование актива на отчетную дату зависит от наступления (ненаступления) одного или нескольких будущих неопределенных неконтролируемых событий.

Организация не раскрывает в бухгалтерской отчетности информацию о условных обязательствах и условных активах, если такое раскрытие наносит или может нанести ущерб в ходе урегулирования последствий лежащих в их основе таких обязательств и фактов.

3.6. Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности организации (в ретроспективе)

Анализ текущей платежеспособности

Средний уровень платежеспособности. Некоторые показатели не соответствуют норме.

Платежеспособность компании показывает, сможет ли она своевременно расплатиться по своим обязательствам. Основными индикаторами текущей платежеспособности является наличие достаточной суммы денежных средств и отсутствие у предприятия просроченных долговых обязательств.

Текущие и ретроспективные показатели

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений, %	Нормативныезначения
Коэффициент абсолютной ликвидности	0.002	0.003	-33.33 ↓	Не ниже 0,2
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	0.464	1.935	-76.02 ↓	Не менее 1.5
Показатель обеспеченности обязательств компании активами	1.567	1.999	-21.61 ↓	Не менее 1

Степень платежеспособности по текущим обязательствам	0.677	0	0.00	Не более 6

Динамика показателей

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)	Нормативныезначения
Коэффициент абсолютной ликвидности	0.002	0.057	0.003	Не ниже 0.2
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	0.464	0.760	1.935	Не менее 1,5
Показатель обеспеченности обязательств компании активами	1.567	1.889	1.999	Не менее 1
Степень платежеспособности по текущим обязательствам	0.677	0.756	0	Не более 6

Коэффициент абсолютной ликвидности

В отчетном периоде на 31.12.2025 коэффициент абсолютной ликвидности составил 0.002. Показатель ниже норматива. Компания не в состоянии сразу погасить минимальную часть текущих обязательств (20%). На 31.12.2023 показатель составлял 0.003 и был ниже нормы. Темп изменения составил 33.33%. Абсолютная ликвидность снижается несколько периодов.

Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)

Текущая ликвидность - это возможность организации погашать текущие долги. На 31.12.2025 показатель текущей ликвидности составил 0.464. Показатель ниже минимального значения (1,5). Компании не хватает оборотных средств для погашения текущих обязательств. . Возможны сложности с привлечением заемных средств и инвестиций. Платежеспособность компании сократилась. На 31.12.2023 показатель составлял 1.935 и был в норме.

Показатель обеспеченности обязательств компании активами

Показатель обеспеченности обязательств компании активами на 31.12.2025 составляет 1.567. Это выше норматива. У компании не сбалансированы источники фиксирования. Избыток собственных средств. По сравнению с базовым периодом показатель сократился. На 31.12.2023 он составлял 1.999.

Степень платежеспособности по текущим обязательствам

По состоянию на 31.12.2025 обязательства организации можно погасить за 0.677 месяцев. Степень платежеспособности соответствует норме (не более 6 месяцев). Компания может своевременно погасить текущие обязательства за счет собственной выручки. Платежеспособность на приемлемом уровне. На 31.12.2023 у компании не было выручки, показатель не рассчитывался.

Прогнозная платежеспособность

Компания не сможет повысить платежеспособность в течение шести месяцев.

Оценка прогнозной платежеспособности компании основана на значениях коэффициентов утраты или восстановления платежеспособности. Коэффициент утраты платежеспособности показывает вероятность ухудшения показателя текущей ликвидности предприятия в течение следующих 3 месяцев после отчетной даты. Индикатор восстановления платежеспособности вычисляется, если коэффициент текущей ликвидности и коэффициент покрытия оборотных средств собственными источниками не соответствуют норме.

Прогнозная оценка платежеспособности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	Норматив	Сравнение с нормативом
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	0.464	1,5	Ниже допустимого значения
Показатель обеспеченности собственными оборотными средствами	-1.156	Не менее 0,1	Ниже допустимого значения
Коэффициент восстановления платежеспособности	0.211	Не менее 1	Ниже допустимого значения

У компании сразу два показателя (текущей ликвидности и обеспеченности собственными оборотными средствами) на отчетную дату ниже допустимых значений, поэтому дополнительно рассчитан коэффициент восстановления платежеспособности. Этот индикатор прогнозный. Он позволяет оценить платежеспособность компании в предстоящие шесть месяцев (при условии сохранения значений текущей ликвидности и обеспеченности собственными средствами). Его фактическое значение на отчетную дату 0.211. Это означает, что в течение шести месяцев компания не сможет повысить платежеспособность.

Периоды существенного ухудшения в работе

Обнаружено более одного периода существенного ухудшения в работе компании

Периоды существенного ухудшения в работе компании выделены на основании темпов изменения ретроспективных значений коэффициентов платежеспособности:

• абсолютной и текущей ликвидности;
• обеспеченности обязательств компании активами;
• платежеспособности по текущим обязательствам.

Динамика каждого показателя позволяет выявить основные тенденции и, в случае ухудшения, принять максимально взвешенные решения о дальнейшей судьбе компании – антикризисных мерах или же необходимости ликвидации.

Расчет периодов ухудшения

Наименование	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)
Коэффициент абсолютной ликвидности			
Средний темп снижения, %	-96.491	-96.491	--
Темп изменения, %	-96.491 ↓	1800	--
Существенное ухудшение показателя	ДА	НЕТ	--

Коэффициент текущей ликвидности			
Средний темп снижения, %	-48.631	-48.631	--
Темп изменения, %	-38.947 ↑	-60.724	--
Существенное ухудшение показателя	НЕТ	ДА	--
Показатель обеспеченности обязательств предприятия его активами			
Средний темп снижения, %	-7.351	-7.351	--
Темп изменения, %	-19.373 ↓	-2.797	--
Существенное ухудшение показателя	ДА	НЕТ	--
Показатель платежеспособности по текущим обязательствам			
Средний темп роста, %	100.000	100.000	--
Темп изменения, %	0.000 ↑	100	--
Существенное ухудшение показателя	НЕТ	ДА	--

Периоды существенного ухудшения в работе компании			
Период ухудшения	ДА	ДА	--

Обнаружено два периода существенного ухудшения платежеспособности компании: 31.12.2025, 31.12.2024

В этих или предыдущих периодах были крупные сделки. Они повлекли резкие колебания платежеспособности компании и привели к заметному ухудшению ее финансового положения. Например, сделки по приобретению или реализации имущества, или получение существенных займов. Это может свидетельствовать о нецелесообразных действиях или бездействии руководства компании. Стоит удостовериться в корректности документов (решений руководства, протоколов собраний собственников, договоров купли-продажи, актов, кредитных соглашений и пр.) по всем заметным сделкам в этих и предшествующим им периодах. А также убедиться в их экономической эффективности.

В рамках процедуры банкротства, такой результат оценки платежеспособности предполагает обязательную экспертизу сделок, проведенных на эти отчетные даты. Экспертиза позволит убедиться в правомерности принятых решений руководством компании. А также подтвердить отсутствие (наличие) признаков преднамеренности или фиктивности банкротства компании.

Оценка финансовой устойчивости

Компания имеет низкие показатели финансовой устойчивости.

Анализ финансовой устойчивости компании показывает сбалансированность источников ее финансирования. Хватает ли предприятию средств для бесперебойной деятельности. Может ли компания обслуживать полученные займы и кредиты.

Расчет показателей финансовой устойчивости

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений, %	Норматив
Коэффициент автономии (финансовой зависимости)	0.362	0.500	-27.60 ↓	Больше 0.5
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	1.763	1.001	76.12 ↓	От 0 до 1
Коэффициент соотношения мобильных и	0.420	30.248	-98.61 ↓	Больше 0,1

иммобилизованных средств				
Коэффициент маневренности	-0.945	0.936	-200.96 ↓	Больше 0,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-1.156	0.483	-339.34 ↓	Больше 0,1
Доля дебиторской задолженности в активах	0.286	0.915	-68.74 ↑	От 0,3 до 0,7
Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств	0	0	0	От 0 до 0,5
Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах	0	0	0	0

Динамика показателей финансовой устойчивости

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)	Норматив
Коэффициент автономии (финансовой зависимости)	0.362	0.471	0.500	Больше 0,5
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	1.763	1.125	1.001	От 0 до 1
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств	0.420	0.673	30.248	Больше 0,1 (норматив определяется для каждой компании индивидуально)
Коэффициент маневренности	-0.945	-0.270	0.936	Больше 0,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-1.160	-0.391	0.482	Больше 0,1

Доля дебиторской задолженности в активах	0.286	0.338	0.915	От 0,3 до 0,7
Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств	0	0	0	От 0 до 0,5
Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах	0	0	0	0

Компания имеет низкие показатели финансовой устойчивости. Важно оперативно принять меры по сокращению обязательств компании, пересмотреть кредитную политику компании и регламент управления дебиторской задолженности.

Коэффициент автономии (финансовой зависимости)

Коэффициент автономии компании составил 0.362. Доля активов, которые обеспечиваются собственными средствами на 31.12.2025, ниже 50%. По сравнению с базовым периодом показатель сократился и опустился ниже нормы. На 31.12.2023 компания была обеспечена собственными средствами ровно наполовину @kavbp. Это соответствовало нижнему порогу нормы. Темп изменения показателя составил 27.6%. Отрицательная динамика.

Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)

Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг) на 31.12.2025 равен 1.763. По сравнению с базовым периодом показатель вырос. На 31.12.2023 он составлял 1.001 и был выше допустимого значения, т.е.

деятельность компании серьезно зависела от заемных источников финансирования. Темп изменения показателя составил 76.12%.

Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств

Соотношение мобильных и иммобилизованных средств на 31.12.2025 составляет 0.420. Показатель меньше единицы, значит у компании большая сумма средств вложена во внеоборотные активы. По сравнению с базовым значением показатель сократился на 98.61% . На 31.12.2023 этот коэффициент составлял 30.248, большая часть имущества компании была представлена оборотными активами.

Коэффициент маневренности

Коэффициент маневренности по состоянию на 31.12.2025 составил -0.945. У компании не хватает собственных средств, занятых в обороте (в мобильной форме). На 31.12.2023 показатель был равен 0.936. Предприятие располагало достаточной суммой собственных средств в мобильной форме. Показатель сократился. Темп сокращения составил 200.96%. Это можно оценить как негативное изменение.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами

Обеспеченность собственными оборотными средствами на 31.12.2025 составила -1.156. Компания не обладает достаточной суммой собственных оборотных средств. Темп изменения показателя по сравнению со значением на 31.12.2023 равен -339.34%. Обеспеченность собственными средствами сократилась. В базовом периоде показатель был равен 0.483, т.е. у компании было достаточно собственных оборотных средств.

Доля дебиторской задолженности в активах

Доля дебиторской задолженности в активах на 31.12.2025 равна 0.286. Показатель ниже допустимых значений. У компании минимальное количество средств отвлеченно из оборота. Относительно значения на 31.12.2023 этот индикатор сократился на -68.74%. В базовом периоде он составлял 0.915. Доля этого актива превышала допустимое значение. У компании большая часть денежных средств была отвлечена из оборота. Компания не эффективно управляла дебиторской

задолженностью.

Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств

Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств на 31.12.2025 составляет 0.000. У компании нет долгосрочных займов и кредитов. Внеоборотные активы финансируется только за счет собственных средств. По сравнению с базовым периодом показатель остался на прежнем уровне. В базовом периоде на 31.12.2023 у компании не было долгосрочных займов и кредитов. Внеоборотные активы финансировались только за счет собственных средств. Компания была финансово независима от долгосрочных кредитов и займов.

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах на 31.12.2025 составила 0.000. У компании нет просроченной кредиторской задолженности. Изменений по сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 нет.

Оценка стоимости чистых активов

Чистые активы выше уставного капитала. У компании допустимое или устойчивое финансовое положение

Анализ стоимости чистых активов включает оценку имущества, которое останется у компании после выплаты всех ее долгов. Это важный индикатор финансовой устойчивости. Его отрицательное значение на протяжении более чем трех месяцев свидетельствует о наличии признаков банкротства.

Показатели чистых активов

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)		На 31.12.2023 (базовый период)		Темп изменений, %	Абсолютное изменение, тыс руб
	тыс руб.	Доля в имуществе, %	тыс руб.	Доля в имуществе, %		
Чистые активы	3412	36.200	7419	49.980	-54.01	-4007
Уставный капитал	10	0.110	10	0.070	0.00	0
Превышение чистых активов над уставным капиталом	3402	36.090	7409	49.910	-54.01	4007

В текущем периоде на 31.12.2025 сумма чистых активов компании составила 3 412 тыс руб. Это выше уставного капитала 10 тыс руб. Можно принять решение о распределении прибыли между собственниками компании. И приобрести у одного из своих собственников долю в уставном капитале.

На графике отражена динамика чистых активов и уставного капитала компании с 31.12.2023 по 31.12.2025.

Анализ вероятности банкротства

Финансово-хозяйственная деятельность относительно стабильна. Вероятность банкротства ниже средней

Анализ вероятности банкротства проводят на отчетную дату. Для этого оценивают несколько индикаторов:

чистые активы;
коэффициент восстановления или утраты платежеспособности;
показатель двух факторной модели Альтмана;
показатель банкротства на основании модели Таффлера;
показатель банкротства на основании модели Лиса.

Оценка вероятности банкротства

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	Норматив	Вероятность банкротства	Влияние показателя на итоговую оценку (удельный вес)
Чистые активы	3412	Больше 10	Минимальная	0.150
Коэффициент восстановления платежеспособности	0.211	Больше 1	Выше 50 процентов	0.450

Оценка банкротства по двухфакторной модели Альтмана	-0.520	Меньше 0	Минимальная	0.200
Оценка банкротства по модели Таффлера	1.632	Больше 0.3	Минимальная	0.100
Оценка банкротства по модели Лиса	0.011	Больше 0.037	Выше 50 процентов	0.100

Комплексная оценка имущественного положения компании на основании пяти индикаторов показала невысокую вероятность банкротства. Не все показатели в пределах нормы, однако финансово-хозяйственная деятельность компании стабильно устойчивая.

Оценка деловой активности

Средства поставщиков и покупателей с избытком покрывают потребность компании в финансировании производственного процесса.

Анализ деловой активности компании подразумевает сравнение скорости оборота активов и обязательств, задействованных в ее основной деятельности (производственном процессе). Ключевой показатель – чистый цикл, отражающий порядок финансирования производственной деятельности предприятия.

Оценка изменений показателей деловой активности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений %	Среднее значение показателя за период исследования
Период оборота материальных запасов	0	0	0	0
Период оборота дебиторской задолженности	9.679	0	100 ↑	16.876
Период оборота прочих оборотных активов	0.662	0	100 ↑	1.099

Период оборота кредиторской задолженности	14.549	0	100 ↑	13.025
Период оборота прочих краткосрочных обязательств	0	0	0	0
Затратный цикл	10.341	0	100 ↑	17.975
Кредитный цикл	14.549	0	100 ↑	13.025
Чистый цикл	-4.208	0	100 ↑	4.950

Динамика показателей деловой активности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)	Среднее значение показателя за период исследования
Период оборота материальных запасов	0	0	0	0
Период оборота дебиторской задолженности	9.679	40.949	0	16.876

Период оборота прочих оборотных активов	0.662	2.635	0	1.099
Период оборота кредиторской задолженности	14.549	24.527	0	13.025
Период оборота прочих краткосрочных обязательств	0	0	0	0
Затратный цикл	10.341	43.584	0	17.975
Кредитный цикл	14.549	24.527	0	13.025
Чистый цикл	-4.208	19.057	0	4.950

Средства поставщиков и покупателей с избытком покрывают потребность компании в финансировании производственного процесса, т.к. кредитный цикл больше затратного. Предприятие может использовать полученный излишек в качестве источника финансирования других целей. Важно, чтобы при этом не возникали сбои с погашением кредиторской задолженности и своевременно выполнялись прочие краткосрочные обязательства, иначе проблем с кредиторами не избежать.

Период оборота материальных запасов

Период оборота материальных запасов на 31.12.2025 составил 0 дней. Показатель равен среднему значению по компании

за период исследования. В отчетном периоде материальные запасы обновлялись также, как и в остальных периодах. По сравнению с базовым периодом на @mindb период оборота материальных запасов не изменился.

Период оборота дебиторской задолженности

Период оборота дебиторской задолженности на 31.12.2025 составил 9.679 дней. Показатель ниже среднего значения. Контрагенты в отчетном периоде расплачивались по своим обязательствам быстрее чем обычно. Относительно значения на 31.12.2023 этот индикатор повысился на 100%. В базовом периоде он составлял0. Показатель был ниже среднего значения, т.е. в базовом периоде дебиторская задолженность погашалась оперативнее, чем обычно. Управление дебиторской задолженности было эффективнее, чем в другие периоды деятельности компании.

Период оборота прочих оборотных активов

Период оборота прочих оборотных активов на 31.12.2025 составил 9.679 дней. Это меньше среднего значения. Прочие оборотные активы в отчетном периоде обновлялись быстрее, чем в предыдущие периоды. По сравнению со значением на 31.12.2023 показатель вырос, темп изменения 100%. В базовом периоде он составлял 0 и был ниже среднего значения по компании. Значит прочие оборотные активы обновлялись быстрее, чем в большинстве других периодов.

Период оборота кредиторской задолженности

Период оборота кредиторской задолженности на 31.12.2025 составил 14.549 дней. Это больше среднего периода. Компания дольше обычного расплачивалась с поставщиками и подрядчиками в отчетном периоде. На 31.12.2023 показатель был ниже среднего и равнялся 0. Компания погашала кредиторскую задолженность быстрее, чем в большинстве других отчетных периодов. В отчетном периоде показатель вырос. Темп изменения 100%.

Период оборота прочих краткосрочных обязательств

Период оборота прочих краткосрочных обязательств на 31.12.2025 составил 0 дней. Это равно среднему периода по компании. Значит компания в отчетном периоде оплатила прочие краткосрочные обязательства в те же сроки, что и в большинстве отчетных периодах. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 период оборота краткосрочных

обязательств не изменился.

Затратный цикл

Затратный цикл на 31.12.2025 равен 10.341 дням. В отчетном периоде этот цикл короче, чем в предыдущих периодах. Причиной может быть более быстрое обновление материальных запасов и прочих оборотных активов или оперативное погашение дебиторской задолженности. Относительно значения на 31.12.2023 этот индикатор вырос на 100%. В базовом периоде он составлял 0.000 и был ниже среднего по компании. Значит у компании в базовом периоде быстрее, чем в большинстве других, обновлялись материальные запасы, прочие оборотные активы и (или) оперативнее взыскивалась дебиторская задолженность.

Кредитный цикл

Кредитный цикл на 31.12.2025 равен 14.549 дней. Показатель выше среднего. В отчетном периоде компания более длительные сроки, чем в предыдущих периодах, не оплачивала обязательства перед поставщиками и подрядчиками. По сравнению со значением на 31.12.2023 кредитный цикл вырос. В базовом периоде он составлял 0.000 дней и был ниже среднего. Компания быстрее чем, обычно погашала кредиторскую задолженность и прочие краткосрочные обязательства. Темп изменения 100%.

Чистый цикл

Чистый цикл на 31.12.2025 равен -4.208 дней. Показатель быстрее, чем в предыдущих периодах. Это может быть вызвано более быстрым обновлением материальных запасов и прочих оборотных активов и (или) оперативной оплатой дебиторской задолженности. Или же более медленной скоростью погашения кредиторской задолженности, чем в предыдущих периодах. Или же всеми указанными факторами одновременно. По сравнению с базовым периодом показатель вырос, на 31.12.2023 чистый цикл составлял 0.000 дней и был меньше среднего. Это снижение цикла в базовом периоде возможно из-за медленного погашения кредиторской задолженности, оперативного обновления материальных запасов и быстрого взыскания дебиторской задолженности. Темп изменения показателя 100%.

Анализ рентабельности

Высока вероятность включения компании в план выездных налоговых проверок.

Рентабельность — это экономический показатель, показывающий насколько эффективно используются ресурсы: сырье, товары, деньги и другие материальные и нематериальные активы. Расчет рентабельности позволяет спрогнозировать прибыль, сравнить компанию с конкурентами, проверить эффективность выбранной бизнес модели, предусмотреть риск налоговой проверки. Мы рассчитываем девять основных показателей рентабельности.

Оценка изменений показателей рентабельности, % (год к году)

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменения, %
Рентабельность продаж	-0.392	0	100 ↑
Рентабельность собственного капитала	-19.064	0	100 ↑
Рентабельность акционерного капитала	-7190	0	100 ↑
Рентабельность оборотных активов	-22.757	0	100 ↑

Рентабельность производственных фондов	5.941	0	100 ↑
Рентабельность активов	3.745	0	100 ↑
Рентабельность финансовых вложений	0	0	0
Рентабельность основной деятельности	0.329	0	100 ↑
Рентабельность производства	0	0	0

Динамика показателей рентабельности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)
Рентабельность продаж	-0.392	-4.311	0
Рентабельность собственного капитала	-19.064	-56.918	0
Рентабельность акционерного капитала	-7190	-32870	0

Рентабельность оборотных активов	-22.757	-36.730	0
Рентабельность производственных фондов	5.941	-85.425	0
Рентабельность всех активов	3.745	-27.842	0
Рентабельность финансовых вложений	0	0	0
Рентабельность основной деятельности	0.329	-3.168	0
Рентабельность производства	0	0	0

Рентабельность продаж меньше предельного значения, тогда как рентабельность активов выше минимальной отметки. Необходимо принять меры по сокращению затрат и увеличению объемов реализации. Высока вероятность включения компании в план выездных налоговых проверок.

Рентабельность продаж

Рентабельность продаж на 31.12.2025 составила -0.392% при средней по отрасли 0.000%.В этом периоде деятельность компании убыточна. Такой показатель рентабельности может быть основанием для налоговой проверки.По сравнению с базовым значением показатель увеличился на 100%. В базовом периоде на 31.12.2023 рентабельность продаж была

равна 0%, у компании не было прибыли от продаж.По сравнению с базовым значением показатель увеличился на100%. В базовом периоде на 31.12.2023 рентабельность продаж была равна 0%, у компании не было затрат.По сравнению с базовым значением показатель увеличился на 100%. В базовом периоде на 31.12.2023 рентабельность продаж была равна 0%, компания несла убытки.

Рентабельность собственного капитала

Доходность собственного капитала на 31.12.2025 равна -19.064%.Это убыток, который получила компания на каждый вложенный рубль собственного капитала.Относительно значения на 31.12.2023 этот показатель вырос. В базовом периоде доходность собственного капитала была равна нулю, у компании не было чистой прибыли. Темп изменения составил 100%.

Рентабельность акционерного капитала

Рентабельность акционерного капитала на 31.12.2025 равна -7190.000%.Собственники (акционеры) получили убытки от вложенных в компанию средств.По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 показатель вырос. В базовом периоде средства, вложенные собственниками (акционерами) в компанию имели нулевую доходность. Темп изменения рентабельности 100%.

Рентабельность оборотных активов

Рентабельность оборотных активов на 31.12.2025 равна -22.757%.Компания получила убыток на каждый рубль средств, вложенных в оборотные активы.На 31.12.2023 доходность оборотных активов у компании была нулевая, в базовом периоде компания не получила чистой прибыли. Показатель вырос. Динамика положительная. Темп изменения составил 100%.

Рентабельность производственных фондов

Рентабельность производственных фондов на 31.12.2025 равна 5.941%.Такую прибыль в отчетном периоде приносил каждый рубль, вложенный в производственные фонды компании.Темп изменения показателя составил 100%.

Рентабельность выросла. В базовом периоде на 31.12.2023 компания не вкладывала средства в производственные фонды.

Рентабельность всех активов

Рентабельность всех активов на 31.12.2025 равна 3.745%.Это чистая прибыль, которую принес каждый рубль, вложенный в имущество компании. В отчетном периоде показатель выше средней по отрасли 0.000%. Это не может стать основанием для налоговой проверки.Относительно значения на 31.12.2023 рентабельность имущества увеличилась на 100%. В базовом периоде вложения в активы компании не принесли не рубля чистой прибыли.

Рентабельность финансовых вложений

Рентабельность финансовых вложений на 31.12.2025 равна 0%.В отчетном периоде финансовые вложения компании не принесли ни рубля дохода.Доходность нулевая, т.к. в отчетном периоде компания не вкладывала средства в финансовые вложения.По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 показатель не изменился.

Рентабельность основной деятельности

Доходность основной деятельности на 31.12.2025 составила 0.329%.Это прибыль, которую принес каждый рубль затрат в основную деятельность компании, в отчетном периоде.В базовом периоде у компании не было затрат в основную деятельность

Рентабльность производства

Рентабельность производства на 31.12.2025 равна 0%.В отчетном периоде у компании не было производственных затрат.По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 показатель не изменился.В базовом периоде у компании не было производственных затрат.

Анализ безубыточности

Запас прочности компании на приемлемом уровне. Можно безубыточно сокращать объем продаж

Анализ включает оценку точки безубыточности, запаса прочности компании, а также ее маржинального дохода.

Оценка показателей безубыточности

Показатель	Значение		Темп изменений, %
	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	
Точка безубыточности, тыс руб.	0	0	0
Валовая маржа, тыс руб.	106659	0	0
Отклонение от точки безубыточности, тыс руб.	106659	0	0
Запас прочности по точке безубыточности, %	100	0	0

Динамика показателей безубыточности

Показатель	Значение		
	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (промежуточный период)	На 31.12.2023 (базовый период)
Точка безубыточности, тыс руб.	0	0	0
Валовая маржа, тыс руб.	106659	73759	0
Отклонение от точки безубыточности, тыс руб.	106659	73759	0
Запас прочности по точке безубыточности, %	100	100	0

Точка безубыточности на 31.12.2025 0 тыс руб, то есть фактический объем продаж выше порогового значения. Это значит в отчетном периоде деятельность компании была прибыльной. Темп изменения этого показателя 0%. Значит показатель сократился по сравнению со значением в базовом периоде, которое составило 0 тыс руб. Это говорит о том, что в базовом периоде фактический объем продаж достиг границы безубыточности, то есть выручки от основной деятельности компании хватило только на покрытие всех расходов. Компания не заработала ни рубля прибыли.

Валовая маржа на 31.12.2025 106 659 тыс руб. Сумма этого показателя покрывает постоянные затраты и дает дополнительную прибыль – значит, в отчетном периоде бизнес работал эффективно. Относительно значения на 31.12.2023 ее сумма не изменилась (0%) и составила 0 тыс руб. Относительно значения на 31.12.2023 ее сумма сократилась (0%) и составила 0 тыс руб. Это говорит о том, что в базовом периоде сумма этого показателя только покрывала постоянные затраты, но не приносила дополнительной прибыли. Основная деятельность компании была не достаточно успешной.

Отклонение от точки безубыточности или запас прочности в рублях на 31.12.2025 106 659 тыс руб. Показатель выше нуля, значит компания в отчетном периоде за счет выручки не только покрыла все расходы, но и получила прибыль. По сравнению с 31.12.2023 он изменился на 0% и составил 0 тыс руб. По сравнению с 31.12.2023 он сократился на 0% и составил 0 тыс руб. Это свидетельствует о том, что в базовом периоде компания за счет выручки покрыла только расходы. И не получила ни рубля прибыли.>

Запас прочности по точке безубыточности на 31.12.2025 - 100%. Именно на столько процентов в отчетном периоде можно было снизить объем реализации без убытка для компании. На 31.12.2023 этот показатель 0%, то есть чтобы избежать убытков в базовом периоде компании нельзя было снижать объем реализации ни на рубль. В общем темп его изменения 0.00%, то есть запас прочности компании изменился. В общем темп его изменения 0.00%, то есть запас прочности компании сократился.

Анализ безубыточности показал, что один из важных показателей устойчивости – запас прочности компании на отчетную дату равен 106 659 тыс руб. это 100% от объема реализации. Это означает, что на столько процентов компания может сократить объем реализации, избежав убытков.

Анализ структуры баланса

Балансовая стоимость имущества компании по сравнению с базовым периодом уменьшилась

Анализ баланса включает оценку структуры имущества компании (актив) и источников его формирования (пассив). На основании загруженных данных сервис рассчитывает среднее значение каждого показателя баланса с отчетного по базовый период, а также темп его изменения в процентах: рост или снижение.

Структура активов (имущества) компании

Статья баланса	Код строки	На 31.12.2025 (отчетный период)		Среднее значение за периодисследования(с 31.12.2023 по 31.12.2025)	На 31.12.2023 (базовый период)		Темп изменения, %	Абсолютное изменение, тыс руб
		тыс руб.	Доля в имуществе, %		тыс руб.	Доля в имуществе, %		
I. Внеоборотные активы								
Нематериальные активы	1110	0	0	0.000	0	0	0	0
Результаты исследований и разработок	1120	0	0	0.000	0	0	0	0

Нематериальные поисковые активы	1130	0	0	0.000	0	0	0	0
Материальные поисковые активы	1140	0	0	0.000	0	0	0	0
Основные средства	1150	6637	70.412	4119.667	475	3.200	1297.263	6162
Доходные вложения в материальные ценности	1160	0	0	0.000	0	0	0	0
Финансовые вложения	1170	0	0	0.000	0	0	0	0
Отложенные налоговые активы	1180	0	0	0.000	0	0	0	0

Прочие внеоборотные активы	1190	0	0	0.000	0	0	0	0
Итого по разделу I	1100	6637	70.412	4119.667	475	3.200	1297.263	6162
II. Оборотные активы								
Запасы	1210	0	0	0.000	0	0	0	0
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	0	0	0.000	0	0	0	0
Дебиторская задолженность, в том числе	1230	2693	28.570	6414.333	13586	91.531	-80.178	10893

Долгосрочная дебиторская задолженность	1231	0	0	0.000	0	0	0	0
Финансовые вложения	1240	0	0	0.000	0	0	0	0
Денежные средства	1250	10	0.106	97.667	19	0.128	-47.368	9
Прочие оборотные активы	1260	85	0.902	383.333	763	5.140	-88.860	678
Итого по разделу II	1200	2789	29.588	6895.667	14368	96.800	-80.589	11579
Баланс	1600	9426	100	11015.667	14843	100	-36.495	5417

Структура имущества компании на 31.12.2025 характеризуется соотношением: 70.412% внеоборотных активов и 29.588% оборотных средств. По сравнению с 31.12.2023 стоимость всех активов сократилась на 36.495%, то есть на 5 417 тыс руб.

Стоимость имущества изменилась:

- основных средств на 1297.263%;

• из-за сокращения балансовой стоимости:
- дебиторской задолженности на 80.178%;
- денежных средств на 47.368%;
- прочих оборотных активов на 88.86%.

Ключевые активы компании (доля свыше 10% в валюте баланса) в текущем периоде:

• основные средства - 70.412%;
• дебиторская задолженность - 28.570%.

Структура пассивов компании

Статья баланса	Код строки	На 31.12.2025 (отчетный период)		Среднее значение за периодисследования(с 31.12.2023 по 31.12.2025)	На 31.12.2023 (базовый период)		Темп изменения, %	Абсолютное изменение, тыс руб
		тыс руб.	Доля в имуществе, %		тыс руб.	Доля в имуществе, %		
III. Капитал и резервы								
Уставный капитал	1310	10	0.106	10.000	10	0.067	0.000	0

Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	0	0	0.000	0	0	0	0
Переоценка внеоборотных активов	1340	0	0	0.000	0	0	0	0
Добавочный капитал	1350	0	0	0.000	0	0	0	0
Резервный капитал	1360	0	0	0.000	0	0	0	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	3402	36.092	4977.333	7409	49.916	-54.083	4007

Итого по разделу III	1300	3412	36.198	4987.333	7419	49.983	-54.010	4007
IV. Долгосрочные обязательства								
Заемные средства	1410	0	0	0.667	0	0	0	0
Отложенные налоговые обязательства	1420	0	0	0.000	0	0	0	0
Оценочные обязательства	1430	0	0	0.000	0	0	0	0
Прочие обязательства	1450	0	0	0.000	0	0	0	0

Итого по разделу IV	1400	0	0	0.667	0	0	0	0
V. Краткосрочные обязательства								
Заемные средства	1510	1078	11.436	1078.000	1078	7.263	0.000	0
Кредиторская задолженность	1520	4936	52.366	4949.667	6346	42.754	-22.219	1410
Доходы будущих периодов	1530	0	0	0.000	0	0	0	0
Оценочные обязательства	1540	0	0	0.000	0	0	0	0
Прочие обязательства	1550	0	0	0.000	0	0	0	0

Итого по разделу V	1500	6014	63.802	6027.333	7424	50.017	-18.992	1410
Баланс	1700	9426	100	11015.667	14843	100	-36.495	5417

Структура имущества компании на 31.12.2025 характеризуется соотношением: 36.198% собственных средств, 0.000% долгосрочных обязательств и 63.802% краткосрочных обязательств.Изменение совокупных пассивов 36.495% (балансовая сумма сократилась).

Стоимость пассивов изменилась:

• из-за сокращения балансовой стоимости:
- нераспределенной прибыли на 54.083%;
- кредиторской задолженности на 22.219%.

Сумма собственных средств компании по сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 сократилась на 54.01%.

На отчетную дату 31.12.2025 сумма собственных средств сократилась по сравнению со средним значением за период с 31.12.2023 по 31.12.2025 (4 987.333 тыс руб.).

На текущую дату основные источники финансирования компании (доля свыше 10% в пассиве баланса):

• нераспределенная прибыль - 36.092%;
• краткосрочные заемные средства - 11.436%;
• кредиторская задолженность - 52.366%.

Агрегированный баланс

Агрегированный баланс сформирован

Агрегированный баланс составлен из однородных статей бухгалтерского баланса. Активы сгруппированы по степени их ликвидности:

• трудно реализуемые;
• медленно реализуемые;
• быстро реализуемые и абсолютно ликвидные.

Пассивы сгруппированы по видам и срокам их погашения:

• условно постоянные;
• обязательства со сроком погашения более и менее 12 месяцев.

Показатели агрегированного баланса

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений, %	Абсолютное изменение, тыс руб.
АКТИВ				
Внеоборотные активы	6637	475	1297.263	6162
Оборотные активы	2789	14368	-80.589	-11579

Запасы и затраты	0	0	0	0
Краткосрочная дебиторская задолженность	0	0	0	0
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	10	19	-47.368	-9
Прочие оборотные активы	85	763	-88.860	-678
Баланс	9426	14843	-36.495	-5417
ПАССИВ				
Собственный капитал	3412	7419	-54.010	-4007
Долгосрочные обязательства	0	0	0	0
Займы и кредиты	0	0	0	0
Прочие долгосрочные пассивы	0	0	0	0

Краткосрочные обязательства	6014	7424	-18.992	-1410
Займы и кредиты	1078	1078	0	0
Кредиторская задолженность	4936	6346	-22.219	-1410
Прочие краткосрочные пассивы	0	0	0	0
Баланс	9426	14843	-36.495	-5417

Динамика показателей агрегированного баланса

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)
АКТИВ			
Внеоборотные активы	6637	5247	475
Оборотные активы	2789	3530	14368
Запасы и затраты	0	0	0

Краткосрочная дебиторская задолженность	0	0	0
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	10	264	19
Прочие оборотные активы	85	302	763
Баланс	9426	8777	14843
ПАССИВ			
Собственный капитал	3412	4131	7419
Долгосрочные обязательства	0	2	0
Займы и кредиты	0	2	0
Прочие долгосрочные пассивы	0	0	0
Краткосрочные обязательства	6014	4644	7424

Займы и кредиты	1078	1078	1078
Кредиторская задолженность	4936	3567	6346
Прочие краткосрочные пассивы	0	0	0
Баланс	9426	8777	14843

Анализ финансовых результатов

В отчетном периоде компании не заработала ни рубля прибыли

Анализ включает оценку ключевых показателей отчета о финансовых результатах компании. Это полученная выручка, прибыль от продаж и чистая прибыль компании. Результаты работы фирмы анализируются в динамике с базового по отчетный период.

Структура финансовых результатов деятельности компании

Статья доходов и расходов	Код строки	На 31.12.2025 (отчетный период)	Среднее значение	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений %	Абсолютное измененииетыс руб
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг	2110	106659	60139.333	0	100	106659
Себестоимость продаж	2120	0	0	0	0	0
Валовая прибыль (убыток)	2100	106659	60139.333	0	100	106659

Коммерческие расходы	2210	107079	61387	0	100	107079
Управленческие расходы	2220	0	0	0	0	0
Прибыль (убыток) от продаж	2200	-420	-1247.667	0	100	420
Доходы от участия в других организациях	2310	0	0	0	0	0
Проценты к получению	2320	0	0	0	0	0
Проценты к уплате	2330	0	0	0	0	0
Прочие доходы	2340	928	622.667	0	100	928
Прочие расходы	2350	155	72	0	100	155

Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	353	-697	0	100	353
EBIT(прибыль до уплаты процентов и налогов)	2300 и 2330	353	-697	0	100	353
Налог на прибыль	2410	-1072	-638.333	0	100	1072
Текущий налог на прибыль	2411	1	0.333	0	100	1
Отложенный налог на прибыль	2412	0	0	0	0	0
Прочее	2460	0	0	0	0	0
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	2400	-719	-1335.333	0	100	719

Совокупный финансовый результат периода	2500	-719	-1335.333	0	100	719

ДИРЕКТОР ООО "ЛИДЕР-ФАРМ"	**КУРНОСОВА НАТАЛЬЯ ЮРЬЕВНА**
Главный бухгалтер ООО "ЛИДЕР-ФАРМ"	