ООО "АСК"

Пояснительная записка (пояснения)

к бухгалтерской (финансовой) отчетности за 2025 год

Настоящая Пояснительная записка сформирована в соответствии с положениями Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете", Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 4/2023 "Бухгалтерская (финансовая) отчетность", утвержденного Приказом Минфина России от 04.10.2023 № 157н и является неотъемлемой частью бухгалтерской отчетности организации ООО "АСК" за 2025 год, подготовленной в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации.

В соответствии с положениями ФСБУ 4/2023 "Бухгалтерская (финансовая) отчетность" в данных пояснениях раскрывается информация, необходимая пользователям бухгалтерской отчетности для принятия экономических решений.

1. Основные виды экономической деятельности и регистрационные данные организации

Организации ООО "АСК" присвоен:
• ИНН 5261132917;
• КПП 526101001;
• ОГРН 1225200023817.
Организация зарегистрирована по юридическому адресу: НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ НИЖНИЙ НОВГОРОД Г ГАГАРИНА ПР-КТ Д. 178Ч ПОМЕЩ. 106.
Организация создана 4 июля 2022 года

1.1. Основные виды деятельности организации

1

В соответствии с Уставом основными видами деятельности организации являются:
• 25.11 Производство строительных металлических конструкций, изделий и их частей

1.2. Дополнительные виды деятельности организации

Дополнительными видами деятельности организации являются:
• 25.61 Обработка металлов и нанесение покрытий на металлы;
• 25.62 Обработка металлических изделий механическая;
• 43.21 Производство электромонтажных работ;
• 43.99 Работы строительные специализированные прочие, не включенные в другие группировки;
• 45.31 Торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями;
• 46.72.2 Торговля оптовая металлами в первичных формах;
• 46.72.21 Торговля оптовая черными металлами в первичных формах;
• 46.72.22 Торговля оптовая цветными металлами в первичных формах, кроме драгоценных;
• 46.73.1 Торговля оптовая древесным сырьем и необработанными лесоматериалами;
• 46.73.2 Торговля оптовая пиломатериалами;
• 46.77 Торговля оптовая отходами и ломом;
• 46.90 Торговля оптовая неспециализированная;
• 47.91 Торговля розничная по почте или по информационно-коммуникационной сети Интернет;
• 58.29 Издание прочих программных продуктов;
• 62.01 Разработка компьютерного программного обеспечения;
• 63.11 Деятельность по обработке данных, предоставление услуг по размещению информации и связанная с этим деятельность;
• 73.11 Деятельность рекламных агентств;
• 73.12 Представление в средствах массовой информации;
• 73.20 Исследование конъюнктуры рынка и изучение общественного мнения.

1.3. Филиалы и представительства организации осуществляющие деятельность по основным и дополнительным видам

2

Филиалы организацией не создавались
Представительства организацией не создавались

2. Информация об учетной политике

2.1. Бухгалтерская отчетность организации составлена в соответствии с федеральными и отраслевыми стандартами. При формировании бухгалтерской отчетности учтены правила и нормы, установленные Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" (в редакции последних изменений и дополнений), Федеральными стандартами бухгалтерского учета, утвержденными Минфином России, а также действующими Положениями по бухгалтерскому учету.

2.2. Учетная политика организации сформирована в соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008), утвержденным приказом Минфина России от 06.10.2008 № 106н (в редакции последних изменений и дополнений).

2.3. В учетной политике организации, а также приложениях к ней утверждены:

• рабочий план счетов бухгалтерского учета, содержащий синтетические и аналитические счета, необходимые для ведения бухгалтерского учета в соответствии с требованиями своевременности и полноты учета и отчетности;
• формы первичных учетных документов, регистров бухгалтерского учета, а также документов для внутренней бухгалтерской отчетности; порядок проведения инвентаризации активов и обязательств организации;
• способы оценки активов и обязательств;
• правила документооборота и технология обработки учетной информации;
• порядок контроля за хозяйственными операциями;
• другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учета.

2.4. Учетная политика организации сформирована с учетом следующих допущений:

• имущественной обособленности - активы и обязательства организации существуют обособленно от активов и обязательств собственников этой организации и активов и обязательств других организаций;
• непрерывности деятельности - организация будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем и у нее

отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности и, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке;
• последовательности применения учетной политики - принятая организацией учетная политика применяется последовательно от одного отчетного года к другому;
• временной определенности фактов хозяйственной деятельности - факты хозяйственной деятельности организации относятся к тому отчетному периоду, в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами.

2.5. Учетная политика организации обеспечивает требования:

• полноты, то есть полноту отражения в бухгалтерском учете всех фактов хозяйственной деятельности;
• своевременности, то есть своевременное отражение фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности;
• осмотрительности, то есть большую готовность к признанию в бухгалтерском учете расходов и обязательств, чем возможных доходов и активов, не допуская создания скрытых резервов;
• приоритета содержаний перед формой, то есть отражение в бухгалтерском учете фактов хозяйственной деятельности исходя не столько из их правовой формы, сколько из их экономического содержания и условий хозяйствования;
• непротиворечивости, то есть тождество данных аналитического учета оборотам и остаткам по счетам синтетического учета на последний календарный день каждого месяца;
• рациональности, то есть рациональное ведение бухгалтерского учета, исходя из условий хозяйствования и величины организации, а также исходя из соотношения затрат на формирование информации о конкретном объекте бухгалтерского учета и полезности (ценности) этой информации.

2.6. В соответствие с учетной политикой организация раскрывает в бухгалтерской отчетности показатели по существенным статьям бухгалтерской отчетности. Существенной признается сумма, отношение которой к общему итогу соответствующих данных за отчетный год составляет не менее 5 % (пяти процентов).

3. Иная информация

4

3.1. Вид собственного капитала организации: УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ. Размер собственного капитала организации (в рублях) 10000 руб. Собственный капитал общества оплачен полностью.

Учредителями (акционерами) организации являются:

КУРНОСОВ ОЛЕГ НИКОЛАЕВИЧ, номинальная стоимость доли (в рублях) 10000 руб., размер доли 100 процентов.

3.2. Информация о наличии и движении отдельных видов активов и обязательств отражена в соответствующих пояснениях к бухгалтерской (финансовой) отчетности:

• 3.1. Наличие и движение нематериальных активов
• 3.2. Нематериальные активы, созданные организацией
• 3.3. Амортизируемые и неамортизируемые нематериальные активы
• 3.4. Нематериальные активы, в отношении которых имеются ограничения имущественных прав
• 3.5. Капитальные вложения в нематериальные активы
• 3.6. Права на результаты интеллектуальной деятельности, средства индивидуализации, учитываемые на забалансовых счетах
• 4.1. Наличие и движение основных средств
• 4.2. Наличие и движение прав пользования активами
• 4.3. Амортизируемые и неамортизируемые основные средства
• 4.4. Основные средства, в отношении которых имеются ограничения использования
• 4.5. Капитальные вложения в основные средства (за исключением инвестиционной недвижимости)
• 4.6. Капитальные вложения в инвестиционную недвижимость
• 5.1. Наличие и движение финансовых вложений
• 5.2. Иное использование финансовых вложений
• 6.1. Наличие и движение запасов
• 6.2. Запасы, в отношении которых имеются ограничения имущественных прав
• 7.1. Наличие и движение дебиторской задолженности
• 7.2. Просроченная дебиторская задолженность
• 8.1. Наличие и движение обязательств (за исключением оценочных обязательств)

• 8.2. Просроченные обязательства (за исключением оценочных обязательств)
• 8.3. Оценочные обязательства
• 9. Обеспечения обязательств
• 10. Расходы по обычным видам деятельности
• 11.1. Бюджетные средства
• 11.2. Бюджетные кредиты

3.3. События после отчетной даты

Событием после отчетной даты организацией признается факт хозяйственной деятельности, который оказал или может оказать влияние на финансовое состояние, движение денежных средств или результаты деятельности организации и который имел место в период между отчетной датой и датой подписания бухгалтерской отчетности за отчетный год. Событием после отчетной даты организацией признается также объявление годовых дивидендов по результатам деятельности за отчетный год.

В соответствии с учетной политикой организации события после отчетной даты делятся на две категории:

• первая - события, подтверждающие существовавшие на отчетную дату хозяйственные условия, в которых организация вела свою деятельность;
• вторая - события, свидетельствующие о возникших после отчетной даты хозяйственных условиях, в которых организация ведет свою деятельность.

К первой категории событий после отчетной даты организация, в частности, относит:

• объявление в установленном порядке дебитора организации банкротом, если по состоянию на отчетную дату в отношении этого дебитора уже осуществлялась процедура банкротства;
• произведенная после отчетной даты оценка активов, результаты которой свидетельствуют об устойчивом и существенном снижении их стоимости, определенной по состоянию на отчетную дату;
• получение информации о финансовом состоянии и результатах деятельности дочернего или зависимого общества (товарищества), ценные бумаги которого котируются на фондовых биржах, подтверждающая устойчивое и

6

• существенное снижение стоимости долгосрочных финансовых вложений организации;
• продажа производственных запасов после отчетной даты, показывающая, что расчет цены возможной реализации этих запасов по состоянию на отчетную дату был необоснован;
• объявление дивидендов дочерними и зависимыми обществами за периоды, предшествовавшие отчетной дате;
• обнаружение после отчетной даты того обстоятельства, что процент готовности объекта строительства,
• использованный для определения финансового результата по состоянию на отчетную дату методом "Доход по стоимости работ по мере их готовности", был необоснован;
• получение от страховой организации материалов по уточнению размеров страхового возмещения, по которому по состоянию на отчетную дату велись переговоры;
• обнаружение после отчетной даты существенной ошибки в бухгалтерском учете или нарушения законодательства при осуществлении деятельности организации, которые ведут к искажению бухгалтерской отчетности за отчетный период.

Ко второй категории событий после отчетной даты организация, в частности, относит:

• принятие решения о реорганизации организации;
• приобретение предприятия как имущественного комплекса;
• реконструкция или планируемая реконструкция;
• принятие решения об эмиссии акций и иных ценных бумаг;
• крупная сделка, связанная с приобретением и выбытием основных средств и финансовых вложений;
• пожар, авария, стихийное бедствие или другая чрезвычайная ситуация, в результате которой уничтожена значительная часть активов организации;
• прекращение существенной части основной деятельности организации, если это нельзя было предвидеть по состоянию на отчетную дату;
• существенное снижение стоимости основных средств, если это снижение имело место после отчетной даты;
• непрогнозируемое изменение курсов иностранных валют после отчетной даты;
• действия органов государственной власти (национализация и т.п.).
Конкретный порядок учета события после отчетной даты приведен в учетной политике организации.

3.4. Информация о связанных сторонах

7

Связанными сторонами для организации могут быть как физические, так и юридические лица. При этом неважно, какого рода операции осуществляются между ними и берётся ли за это плата. Связанные стороны - юридические и (или) физические лица, способные оказывать влияние на деятельность организации, составляющей бухгалтерскую отчетность, или на деятельность которых организация способна оказывать влияние.

Связанными сторонами для организации могут являться следующие субъекты.

• юридическое и (или) физическое лицо, которые являются по отношению к организации аффилированными лицами в соответствии с законодательством Российской Федерации;
• юридическое и (или) физическое лицо, зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя, с которыми организацией ведется совместная деятельность;
• негосударственный пенсионный фонд, который действует в интересах работников организации.

Перечень информации (характер отношений; виды операций; объём операций каждого вида (в абсолютном или относительном выражении); стоимостные показатели по незавершённым на конец отчётного периода операциям; условия и сроки осуществления (завершения) расчётов по операциям, а также форму расчётов; величина образованных резервов по сомнительным долгам на конец отчётного периода; величина списанной дебиторской задолженности, по которой срок исковой давности истёк, других долгов, нереальных для взыскания, в том числе за счёт резерва по сомнительным долгам) закреплен в учетной политике организации.

3.5. Условные обязательства и условные активы

Условными организация признает обязательства возникшие вследствие прошлых событий ее хозяйственной жизни, когда существование у организации обязательства на отчетную дату зависит от наступления (ненаступления) одного или нескольких будущих неконтролируемых неопределенных событий.

Условными обязательствами организацией также признаются существующее на отчетную дату оценочное обязательство, не признанное в бухгалтерском учете вследствие невыполнения условий, установленных действующим законодательством.

8

Условными организация признает активы возникшие вследствие прошлых событий ее хозяйственной жизни, когда существование актива на отчетную дату зависит от наступления (ненаступления) одного или нескольких будущих неопределенных неконтролируемых событий.

Организация не раскрывает в бухгалтерской отчетности информацию о условных обязательствах и условных активах, если такое раскрытие наносит или может нанести ущерб в ходе урегулирования последствий лежащих в их основе таких обязательств и фактов.

3.6. Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности организации (в ретроспективе)

9

Анализ текущей платежеспособности

Высокий уровень платежеспособности.

Платежеспособность компании показывает, сможет ли она своевременно расплатиться по своим обязательствам. Основными индикаторами текущей платежеспособности является наличие достаточной суммы денежных средств и отсутствие у предприятия просроченных долговых обязательств.

Текущие и ретроспективные показатели

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений, %	Нормативныезначения
Коэффициент абсолютной ликвидности	0.822	0	100.00 ↑	Не ниже 0,2
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	1.674	0.329	408.81 ↑	Не менее 1.5
Показатель обеспеченности обязательств компании активами	1.674	0.329	408.81 ↑	Не менее 1

10

Степень платежеспособности по текущим обязательствам	1.027	0	0.00	Не более 6

Динамика показателей

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)	Нормативныезначения
Коэффициент абсолютной ликвидности	0.822	0.208	0	Не ниже 0.2
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	1.674	0.492	0.329	Не менее 1,5
Показатель обеспеченности обязательств компании активами	1.674	0.492	0.329	Не менее 1
Степень платежеспособности по текущим	1.027	15.320	0	Не более 6

11

обязательствам				

Коэффициент абсолютной ликвидности

В отчетном периоде на 31.12.2025 коэффициент абсолютной ликвидности составил 0.822. Это выше допустимого минимума (0,2). Компания может погасить сразу 82.200% текущих обязательств. По сравнению с базовым периодом показатель вырос на 100%, на 31.12.2023 он был равен 0. Это выше допустимого минимума (0,2). Компания может погасить сразу 82.200% текущих обязательств. По сравнению с базовым периодом абсолютная ликвидность выросла. На 31.12.2023 показатель составлял 0 и был ниже допустимого минимума. Изменение показателя составило 100.00%

Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)

Текущая ликвидность - это возможность организации погашать текущие долги. На 31.12.2025 показатель текущей ликвидности составил 1.674. У организации высокий уровень платежеспособности. Компании хватает оборотных средств для погашения текущих обязательств. Финансовое положение устойчиво. По этому показателю является привлекательной для кредиторов и инвесторов. По сравнению с базовым периодом платежеспособность компании выросла на 408.81%. Положительная динамика. На 31.12.2023 показатель составлял 0.329 и был ниже нормы (1,5).

Показатель обеспеченности обязательств компании активами

Показатель обеспеченности обязательств компании активами на 31.12.2025 составляет 1.674. Это выше норматива. У компании не сбалансированы источники фиксирования. Избыток собственных средств. По сравнению с базовым периодом показатель вырос. На 31.12.2023 он составлял 0.329.

Степень платежеспособности по текущим обязательствам

По состоянию на 31.12.2025 обязательства организации можно погасить за 1.027 месяцев. Степень платежеспособности соответствует норме (не более 6 месяцев). Компания может своевременно погасить текущие обязательства за счет собственной выручки. Платежеспособность на приемлемом уровне. На 31.12.2023 у компании не было выручки, показатель не рассчитывался.

12

13

Прогнозная платежеспособность

Компания не утратит платежеспособность в ближайшие три месяца

Оценка прогнозной платежеспособности компании основана на значениях коэффициентов утраты или восстановления платежеспособности. Коэффициент утраты платежеспособности показывает вероятность ухудшения показателя текущей ликвидности предприятия в течение следующих 3 месяцев после отчетной даты. Индикатор восстановления платежеспособности вычисляется, если коэффициент текущей ликвидности и коэффициент покрытия оборотных средств собственными источниками не соответствуют норме.

Прогнозная оценка платежеспособности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	Норматив	Сравнение с нормативом
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	1.674	1,5	Допустимое значение
Показатель обеспеченности собственными оборотными средствами	0.405	Не менее 0,1	Допустимое значение
Коэффициент утраты платежеспособности	1.313	Не менее 1	Допустимое значение

14

У компании сразу два показателя (текущей ликвидности и обеспеченности собственными оборотными средствами) на отчетную дату имеют допустимые значения, поэтому дополнительно рассчитан коэффициент утраты платежеспособности. Этот коэффициент прогнозный. Он позволяет оценить платежеспособность компании в ближайшие три месяца (при условии сохранения значений текущей ликвидности и обеспеченности собственными средствами). Его фактическое значение на отчетную дату 1.313. Это означает, что через три месяца, компания не утратит платежеспособность.

15

Периоды существенного ухудшения в работе

Не обнаружено ни одного периода существенного ухудшения в работе компании

Периоды существенного ухудшения в работе компании выделены на основании темпов изменения ретроспективных значений коэффициентов платежеспособности:

• абсолютной и текущей ликвидности;
• обеспеченности обязательств компании активами;
• платежеспособности по текущим обязательствам.

Динамика каждого показателя позволяет выявить основные тенденции и, в случае ухудшения, принять максимально взвешенные решения о дальнейшей судьбе компании – антикризисных мерах или же необходимости ликвидации.

Расчет периодов ухудшения

Наименование	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)
Коэффициент абсолютной ликвидности			
Средний темп снижения, %	0	0	--
Темп изменения, %	295.192 ⬆	100	--

16

Существенное ухудшение показателя	НЕТ	НЕТ	--
Коэффициент текущей ликвидности			
Средний темп снижения, %	0	0	--
Темп изменения, %	240.244 ⬆	49.544	--
Существенное ухудшение показателя	НЕТ	НЕТ	--
Показатель обеспеченности обязательств предприятия его активами			
Средний темп снижения, %	0	0	--
Темп изменения, %	256.571 ⬆	112.766	--
Существенное ухудшение показателя	НЕТ	НЕТ	--
Показатель платежеспособности по текущим обязательствам			
Средний темп роста, %	100.000	100.000	--

17

Темп изменения, %	-93.396 ↑	100	--
Существенное ухудшение показателя	НЕТ	ДА	--
Периоды существенного ухудшения в работе компании			
Период ухудшения	НЕТ	НЕТ	--

Не обнаружено ни одного периода существенного ухудшения платежеспособности компании.

Компания работала с неизменным уровнем платежеспособности. В анализируемых периодах не было крупных сделок и займов, которые могли бы привести к заметному ухудшению ее имущественного положения.

Если компания с такими показателями будет выходить на процедуру банкротства, будет назначена экспертиза сделок за весь период исследования. Экспертиза позволит убедиться в правомерности принятых решений и действий руководства компании. А также подтвердить отсутствие (наличие) признаков преднамеренности или фиктивности банкротства компании.

18

Оценка финансовой устойчивости

Компания имеет относительно финансово устойчивое положение. Не все показатели в норме

Анализ финансовой устойчивости компании показывает сбалансированность источников ее финансирования. Хватает ли предприятию средств для бесперебойной деятельности. Может ли компания обслуживать полученные займы и кредиты.

Расчет показателей финансовой устойчивости

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений, %	Норматив
Коэффициент автономии (финансовой зависимости)	0.405	0.036	1025.00 ⬆	Больше 0.5
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	1.467	26.500	-94.46 ⬆	От 0 до 1
Коэффициент соотношения мобильных и	0	0	0	Больше 0,1

19

иммобилизованных средств				
Коэффициент маневренности	1	1	0.00	Больше 0,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0.405	0.036	1025.00 ↑	Больше 0,1
Доля дебиторской задолженности в активах	0.507	0.317	59.94 ↓	От 0,3 до 0,7
Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств	0	0	0	От 0 до 0,5
Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах	0	0	0	0

20

Динамика показателей финансовой устойчивости

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)	Норматив
Коэффициент автономии (финансовой зависимости)	0.405	0.043	0.036	Больше 0,5
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	1.467	22.325	26.500	От 0 до 1
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств	0	0	0	Больше 0,1 (норматив определяется для каждой компании и ндивидуально)
Коэффициент маневренности	1	1	1	Больше 0,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными	-0.084	-0.156	0.036	Больше 0,1

21

средствами				
Доля дебиторской задолженности в активах	0.507	0.272	0.317	От 0,3 до 0,7
Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств	0	0	0	От 0 до 0,5
Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах	0	0	0	0

Компания имеет относительно финансово устойчивое положение. Не все показатели в норме. Стоит пересмотреть кредитную политику компании, регламент управления дебиторской задолженности и принять меры по сокращению обязательств.

Коэффициент автономии (финансовой зависимости)

Коэффициент автономии компании составил 0.405. Доля активов, которые обеспечиваются собственными средствами на 31.12.2025, ниже 50%. По сравнению с базовым периодом показатель вырос, но все еще ниже нормы. На 31.12.2023 компания была недостаточно обеспечена собственными средствами 0.036. Темп изменения показателя составил 1025.00%. Положительная динамика.

22

Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)

Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг) на 31.12.2025 равен 1.467. По сравнению с базовым периодом показатель сократился. На 31.12.2023 он составлял 26.500 и был выше допустимого значения, т.е. деятельность компании серьезно зависела от заемных источников финансирования. Темп изменения показателя составил 94.46%.

Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств

Соотношение мобильных и иммобилизованных средств на 31.12.2025 составляет 0. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 показатель не изменился. На 31.12.2023 все имущество компании было представлено оборотными активами.

Коэффициент маневренности

Коэффициент маневренности по состоянию на 31.12.2025 составил 1.000. У компании достаточно собственных средств, занятых в обороте (в мобильной форме). По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 ситуация не изменилась.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами

Обеспеченность собственными оборотными средствами на 31.12.2025 составила 0.405. Компания обладает достаточной суммой собственных оборотных средств. Темп изменения показателя по сравнению со значением на 31.12.2023 равен 1025.00%. Обеспеченность собственными средствами выросла. В базовом периоде у компании было не достаточно собственных оборотных средств.

Доля дебиторской задолженности в активах

Доля дебиторской задолженности в активах на 31.12.2025 равна 0.507. Показатель в пределах нормальных значений. Из

23

оборота отвлечено допустимое количество денежных средств. Относительно значения на 31.12.2023 этот индикатор увеличился на 59.94%. В базовом периоде он составлял 0.317. Доля этого актива была в допустимых пределах. Компания разумно управляла дебиторской задолженностью.

Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств

Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств на 31.12.2025 составляет 0.000. У компании нет долгосрочных займов и кредитов. Внеоборотные активы финансируется только за счет собственных средств. По сравнению с базовым периодом показатель остался на прежнем уровне. В базовом периоде на 31.12.2023 у компании не было долгосрочных займов и кредитов. Внеоборотные активы финансировались только за счет собственных средств. Компания была финансово независима от долгосрочных кредитов и займов.

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах на 31.12.2025 составила 0.000. У компании нет просроченной кредиторской задолженности. Изменений по сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 нет.

24

Оценка стоимости чистых активов

Чистые активы выше уставного капитала. У компании допустимое или устойчивое финансовое положение

Анализ стоимости чистых активов включает оценку имущества, которое останется у компании после выплаты всех ее долгов. Это важный индикатор финансовой устойчивости. Его отрицательное значение на протяжении более чем трех месяцев свидетельствует о наличии признаков банкротства.

Показатели чистых активов

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)		На 31.12.2023 (базовый период)		Темп изменений, %	Абсолютное изменение, тыс руб
	тыс руб.	Доля в имуществе, %	тыс руб.	Доля в имуществе, %		
Чистые активы	92	40.530	56	3.640	64.29	36
Уставный капитал	10	4.410	10	0.650	0.00	0
Превышение чистых активов над уставным капиталом	82	36.120	46	2.990	64.29	36

25

В текущем периоде на 31.12.2025 сумма чистых активов компании составила 92 тыс руб. Это выше уставного капитала 10 тыс руб. Можно принять решение о распределении прибыли между собственниками компании. И приобрести у одного из своих собственников долю в уставном капитале.

На графике отражена динамика чистых активов и уставного капитала компании с 31.12.2023 по 31.12.2025.

26

Анализ вероятности банкротства

Финансово-хозяйственная деятельность стабильна. Вероятность банкротства минимальная

Анализ вероятности банкротства проводят на отчетную дату. Для этого оценивают несколько индикаторов:

чистые активы;
коэффициент восстановления или утраты платежеспособности;
показатель двух факторной модели Альтмана;
показатель банкротства на основании модели Таффлера;
показатель банкротства на основании модели Лиса.

Оценка вероятности банкротства

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	Норматив	Вероятность банкротства	Влияние показателя на итоговую оценку (удельный вес)
Чистые активы	92	Больше 10	Минимальная	0.150
Коэффициент восстановления платежеспособности	1.510	Больше 1	Минимальная	0.450

27

Оценка банкротства по двухфакторной модели Альтмана	-1.840	Меньше 0	Минимальная	0.200
Оценка банкротства по модели Таффлера	0	Больше 0.3	Выше 50 процентов	0.100
Оценка банкротства по модели Лиса	-0.282	Больше 0.037	Выше 50 процентов	0.100

Комплексная оценка имущественного положения компании на основании пяти индикаторов показала, что вероятность банкротства компании минимальна. Финансово-хозяйственная деятельность компании стабильно устойчивая.

28

Оценка деловой активности

Средства поставщиков и покупателей с избытком покрывают потребность компании в финансировании производственного процесса.

Анализ деловой активности компании подразумевает сравнение скорости оборота активов и обязательств, задействованных в ее основной деятельности (производственном процессе). Ключевой показатель – чистый цикл, отражающий порядок финансирования производственной деятельности предприятия.

Оценка изменений показателей деловой активности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений %	Среднее значение показателя за период исследования
Период оборота материальных запасов	114.222	0	100 ↑	124.519
Период оборота дебиторской задолженности	72.097	0	100 ↑	67.342
Период оборота прочих оборотных активов	0	0	0	0

29

Период оборота кредиторской задолженности	217.681	0	100 ↑	211.273
Период оборота прочих краткосрочных обязательств	0	0	0	0
Затратный цикл	186.319	0	100 ↑	191.861
Кредитный цикл	217.681	0	100 ↑	211.273
Чистый цикл	-31.362	0	100 ↑	-19.412

Динамика показателей деловой активности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)	Среднее значение показателя за период исследования
Период оборота материальных запасов	114.222	259.335	0	124.519
Период оборота дебиторской	72.097	129.929	0	67.342

30

задолженности				
Период оборота прочих оборотных активов	0	0	0	0
Период оборота кредиторской задолженности	217.681	416.137	0	211.273
Период оборота прочих краткосрочных обязательств	0	0	0	0
Затратный цикл	186.319	389.264	0	191.861
Кредитный цикл	217.681	416.137	0	211.273
Чистый цикл	-31.362	-26.873	0	-19.412

Средства поставщиков и покупателей с избытком покрывают потребность компании в финансировании производственного процесса, т.к. кредитный цикл больше затратного. Предприятие может использовать полученный излишек в качестве источника финансирования других целей. Важно, чтобы при этом не возникали сбои с погашением кредиторской задолженности и своевременно выполнялись прочие краткосрочные обязательства, иначе проблем с кредиторами не избежать.

31

Период оборота материальных запасов

Период оборота материальных запасов на 31.12.2025 составил 114.222 дней. Показатель стал ниже среднего значения по компании за период исследования. В отчетном периоде материальные запасы обновлялись быстрее, чем обычно. Значит эффективность использования материальных запасов выросла по сравнению с предыдущими периодами. Темп изменения 100%. По сравнению с базовым периодом показатель вырос. Динамика отрицательная. На 31.12.2023 он составлял 0 и был меньше, чем его среднее значение по компании. Значит в базовом периоде компания более успешно управляла запасами, т, к. на обновление последних потребовалось меньше времени ,чем обычно.

Период оборота дебиторской задолженности

Период оборота дебиторской задолженности на 31.12.2025 составил 72.097 дней. Показатель выше среднего значения. Контрагенты в отчетном периоде задерживали оплату по своим обязательствам дольше, чем обычно. Компании стоит ужесточить порядок взыскания дебиторской задолженности и пересмотреть предоставление отсрочек платежа. Относительно значения на 31.12.2023 этот индикатор повысился на 100%. В базовом периоде он составлял0. Показатель был ниже среднего значения, т.е. в базовом периоде дебиторская задолженность погашалась оперативнее, чем обычно. Управление дебиторской задолженности было эффективнее, чем в другие периоды деятельности компании.

Период оборота прочих оборотных активов

Период оборота прочих оборотных активов на 31.12.2025 составил 72.097 дней. Это равно среднему значению, т.е. прочие оборотные активы в отчетном периоде обновлялись столько же времени, как и в предыдущие периоды. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 период оборота прочих оборотных активов не изменился.

Период оборота кредиторской задолженности

Период оборота кредиторской задолженности на 31.12.2025 составил 217.681 дней. Это больше среднего периода.

32

Компания дольше обычного расплачивалась с поставщиками и подрядчиками в отчетном периоде. На 31.12.2023 показатель был ниже среднего и равнялся 0. Компания погашала кредиторскую задолженность быстрее, чем в большинстве других отчетных периодов. В отчетном периоде показатель вырос. Темп изменения 100%.

Период оборота прочих краткосрочных обязательств

Период оборота прочих краткосрочных обязательств на 31.12.2025 составил 0 дней. Это равно среднему периода по компании. Значит компания в отчетном периоде оплатила прочие краткосрочные обязательства в те же сроки, что и в большинстве отчетных периодах. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 период оборота краткосрочных обязательств не изменился.

Затратный цикл

Затратный цикл на 31.12.2025 равен 186.319 дням. В отчетном периоде этот цикл короче, чем в предыдущих периодах. Причиной может быть более быстрое обновление материальных запасов и прочих оборотных активов или оперативное погашение дебиторской задолженности. Относительно значения на 31.12.2023 этот индикатор вырос на 100%. В базовом периоде он составлял 0.000 и был ниже среднего по компании. Значит у компании в базовом периоде быстрее, чем в большинстве других, обновлялись материальные запасы, прочие оборотные активы и (или) оперативнее взыскивалась дебиторская задолженность.

Кредитный цикл

Кредитный цикл на 31.12.2025 равен 217.681 дней. Показатель выше среднего. В отчетном периоде компания более длительные сроки, чем в предыдущих периодах, не оплачивала обязательства перед поставщиками и подрядчиками. По сравнению со значением на 31.12.2023 кредитный цикл вырос. В базовом периоде он составлял 0.000 дней и был ниже среднего. Компания быстрее чем, обычно погашала кредиторскую задолженность и прочие краткосрочные обязательства. Темп изменения 100%.

33

Чистый цикл

Чистый цикл на 31.12.2025 равен -31.362 дней. Показатель быстрее, чем в предыдущих периодах. Это может быть вызвано более быстрым обновлением материальных запасов и прочих оборотных активов и (или) оперативной оплатой дебиторской задолженности. Или же более медленной скоростью погашения кредиторской задолженности, чем в предыдущих периодах. Или же всеми указанными факторами одновременно. По сравнению с базовым периодом показатель еще больше вырос, на 31.12.2023 чистый цикл составлял 0.000 дней . Темп изменения показателя 100%.

34

Анализ рентабельности

Высока вероятность включения компании в план выездных налоговых проверок.

Рентабельность — это экономический показатель, показывающий насколько эффективно используются ресурсы: сырье, товары, деньги и другие материальные и нематериальные активы. Расчет рентабельности позволяет спрогнозировать прибыль, сравнить компанию с конкурентами, проверить эффективность выбранной бизнес модели, предусмотреть риск налоговой проверки. Мы рассчитываем девять основных показателей рентабельности.

Оценка изменений показателей рентабельности, % (год к году)

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменения, %
Рентабельность продаж	-35.316	0	100 ⬆
Рентабельность собственного капитала	13.953	0	100 ⬆
Рентабельность акционерного капитала	120	0	100 ⬆
Рентабельность оборотных активов	1.147	0	100 ⬆

35

Рентабельность производственных фондов	3.242	0	100 ↑
Рентабельность активов	7.048	0	100 ↑
Рентабельность финансовых вложений	0	0	0
Рентабельность основной деятельности	0.615	0	100 ↑
Рентабельность производства	-35.316	0	100 ↑

Динамика показателей рентабельности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)
Рентабельность продаж	-35.316	-2.509	0
Рентабельность собственного капитала	13.953	35.294	0
Рентабельность акционерного капитала	120	240	0

36

Рентабельность оборотных активов	1.147	1.409	0
Рентабельность производственных фондов	0	3.018	0
Рентабельность всех активов	7.048	1.608	0
Рентабельность финансовых вложений	0	0	0
Рентабельность основной деятельности	0.615	2.037	0
Рентабельность производства	-35.316	-2.509	0

Рентабельность продаж меньше предельного значения, тогда как рентабельность активов выше минимальной отметки. Необходимо принять меры по сокращению затрат и увеличению объемов реализации. Высока вероятность включения компании в план выездных налоговых проверок.

Рентабельность продаж

Рентабельность продаж на 31.12.2025 составила -35.316% при средней по отрасли 13.600%.В этом периоде деятельность компании убыточна. Такой показатель рентабельности может быть основанием для налоговой проверки.По сравнению с

37

базовым значением показатель увеличился на 100%. В базовом периоде на 31.12.2023 рентабельность продаж была равна 0%, у компании не было прибыли от продаж.По сравнению с базовым значением показатель увеличился на100%. В базовом периоде на 31.12.2023 рентабельность продаж была равна 0%, у компании не было затрат.По сравнению с базовым значением показатель увеличился на 100%. В базовом периоде на 31.12.2023 рентабельность продаж была равна 0%, компания несла убытки.

Рентабельность собственного капитала

Доходность собственного капитала на 31.12.2025 равна 13.953%.Это чистая прибыль, которую принес каждый рубль собственного капитала компании.Относительно значения на 31.12.2023 этот показатель вырос. В базовом периоде доходность собственного капитала была равна нулю, у компании не было чистой прибыли. Темп изменения составил 100%.

Рентабельность акционерного капитала

Рентабельность акционерного капитала на 31.12.2025 равна 120.000%.Таким был уровень доходности у средств, вложенных собственниками (акционерами) в компанию в отчетном периоде.По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 показатель вырос. В базовом периоде средства, вложенные собственниками (акционерами) в компанию имели нулевую доходность. Темп изменения рентабельности 100%.

Рентабельность оборотных активов

Рентабельность оборотных активов на 31.12.2025 равна 1.147%.Столько чистой прибыли получила компания на каждый рубль, вложенный в оборотные активы, в отчетном периоде.На 31.12.2023 доходность оборотных активов у компании была нулевая, в базовом периоде компания не получила чистой прибыли. Показатель вырос. Динамика положительная. Темп изменения составил 100%.

Рентабельность производственных фондов

38

Рентабельность производственных фондов на 31.12.2025 равна 3.242%.Такую прибыль в отчетном периоде приносил каждый рубль, вложенный в производственные фонды компании.Темп изменения показателя составил 100%. Рентабельность выросла. В базовом периоде на 31.12.2023 компания не вкладывала средства в производственные фонды.

Рентабельность всех активов

Рентабельность всех активов на 31.12.2025 равна 7.048%.Это чистая прибыль, которую принес каждый рубль, вложенный в имущество компании. В отчетном периоде показатель выше средней по отрасли 5.500%. Это не может стать основанием для налоговой проверки.Относительно значения на 31.12.2023 рентабельность имущества увеличилась на 100%. В базовом периоде вложения в активы компании не принесли не рубля чистой прибыли.

Рентабельность финансовых вложений

Рентабельность финансовых вложений на 31.12.2025 равна 0%.В отчетном периоде финансовые вложения компании не принесли ни рубля дохода.Доходность нулевая, т.к. в отчетном периоде компания не вкладывала средства в финансовые вложения.По сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 показатель не изменился.

Рентабельность основной деятельности

Доходность основной деятельности на 31.12.2025 составила 0.615%.Это прибыль, которую принес каждый рубль затрат в основную деятельность компании, в отчетном периоде.В базовом периоде у компании не было затрат в основную деятельность

Рентабльность производства

Рентабельность производства на 31.12.2025 равна -35.316%.Такой убыток понесла компания на каждый рубль затрат,

39

вложенных в производство в отчетном периоде.По сравнению с базовым периодом показатель вырос. Темп изменения составил 100%. В базовом периоде на 31.12.2023 доходность затрат на производственную деятельность была нулевой.В базовом периоде у компании не было производственных затрат.

40

Анализ безубыточности

Запас прочности компании на приемлемом уровне. Можно безубыточно сокращать объем продаж

Анализ включает оценку точки безубыточности, запаса прочности компании, а также ее маржинального дохода.

Оценка показателей безубыточности

Показатель	Значение		Темп изменений, %
	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	
Точка безубыточности, тыс руб.	0	0	0
Валовая маржа, тыс руб.	1577	0	0
Отклонение от точки безубыточности, тыс руб.	1577	0	0
Запас прочности по точке безубыточности, %	100	0	0

Динамика показателей безубыточности

41

Показатель	Значение		
	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (промежуточный период)	На 31.12.2023 (базовый период)
Точка безубыточности, тыс руб.	0	0	0
Валовая маржа, тыс руб.	1577	1399	0
Отклонение от точки безубыточности, тыс руб.	1577	1399	0
Запас прочности по точке безубыточности, %	100	100	0

Точка безубыточности на 31.12.2025 0 тыс руб, то есть фактический объем продаж выше порогового значения. Это значит в отчетном периоде деятельность компании была прибыльной. Темп изменения этого показателя 0%. Значит показатель сократился по сравнению со значением в базовом периоде, которое составило 0 тыс руб. Это говорит о том, что в базовом периоде фактический объем продаж достиг границы безубыточности, то есть выручки от основной деятельности компании хватило только на покрытие всех расходов. Компания не заработала ни рубля прибыли.

Валовая маржа на 31.12.2025 1 577 тыс руб. Сумма этого показателя покрывает постоянные затраты и дает дополнительную прибыль – значит, в отчетном периоде бизнес работал эффективно. Относительно значения на 31.12.2023 ее сумма не изменилась (0%) и составила 0 тыс руб. Относительно значения на 31.12.2023 ее сумма сократилась (0%) и составила 0 тыс руб. Это говорит о том, что в базовом периоде сумма этого показателя только

42

покрывала постоянные затраты, но не приносила дополнительной прибыли. Основная деятельность компании была не достаточно успешной.

Отклонение от точки безубыточности или запас прочности в рублях на 31.12.2025 1 577 тыс руб. Показатель выше нуля, значит компания в отчетном периоде за счет выручки не только покрыла все расходы, но и получила прибыль. По сравнению с 31.12.2023 он изменился на 0% и составил 0 тыс руб. По сравнению с 31.12.2023 он сократился на 0% и составил 0 тыс руб. Это свидетельствует о том, что в базовом периоде компания за счет выручки покрыла только расходы. И не получила ни рубля прибыли.>

Запас прочности по точке безубыточности на 31.12.2025 - 100%. Именно на столько процентов в отчетном периоде можно было снизить объем реализации без убытка для компании. На 31.12.2023 этот показатель 0%, то есть чтобы избежать убытков в базовом периоде компании нельзя было снижать объем реализации ни на рубль. В общем темп его изменения 0.00%, то есть запас прочности компании изменился. В общем темп его изменения 0.00%, то есть запас прочности компании сократился.

Анализ безубыточности показал, что один из важных показателей устойчивости – запас прочности компании на отчетную дату равен 1 577 тыс руб. это 100% от объема реализации. Это означает, что на столько процентов компания может сократить объем реализации, избежав убытков.

43

Анализ структуры баланса

Балансовая стоимость имущества компании по сравнению с базовым периодом уменьшилась

Анализ баланса включает оценку структуры имущества компании (актив) и источников его формирования (пассив). На основании загруженных данных сервис рассчитывает среднее значение каждого показателя баланса с отчетного по базовый период, а также темп его изменения в процентах: рост или снижение.

Структура активов (имущества) компании

Статья баланса	Код строки	На 31.12.2025 (отчетный период)		Среднее значение за периодисследования(с 31.12.2023 по 31.12.2025)	На 31.12.2023 (базовый период)		Темп изменения, %	Абсолютное изменение, тыс руб
		тыс руб.	Доля в имуществе, %		тыс руб.	Доля в имуществе, %		
I. Внеоборотные активы								
Нематериальные активы	1110	0	0	0.000	0	0	0	0
Результаты исследований и	1120	0	0	0.000	0	0	0	0

44

разработок								
Нематериальные поисковые активы	1130	0	0	0.000	0	0	0	0
Материальные поисковые активы	1140	0	0	0.000	0	0	0	0
Основные средства	1150	0	0	0.000	0	0	0	0
Доходные вложения в материальные ценности	1160	0	0	0.000	0	0	0	0
Финансовые вложения	1170	0	0	0.000	0	0	0	0
Отложенны	1180	0	0	0.000	0	0	0	0

45

е налоговые активы								
Прочие внеоборотные активы	1190	0	0	0.000	0	0	0	0
Итого по разделу I	1100	0	0	0.000	0	0	0	0
II. Оборотные активы								
Запасы	1210	0	0	662.667	1001	65	-100.000	1001
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	0	0	17.000	51	3.312	-100.000	51

46

Дебиторская задолженность, в том числе	1230	115	50.661	370.333	488	31.688	-76.434	373
Долгосрочная дебиторская задолженность	1231	0	0	0.000	0	0	0	0
Финансовые вложения	1240	0	0	0.000	0	0	0	0
Денежные средства	1250	111	48.899	160.667	0	0	100	111
Прочие оборотные активы	1260	0	0	0.000	0	0	0	0

47

Итого по разделу II	1200	227	100	1211.000	1540	100	-85.260	1313
Баланс	1600	227	100	1211.000	1540	100	-85.260	1313

Структура имущества компании на 31.12.2025 характеризуется соотношением: 0.000% внеоборотных активов и 100.000% оборотных средств. По сравнению с 31.12.2023 стоимость всех активов сократилась на 85.26%, то есть на 1 313 тыс руб.

Стоимость имущества изменилась:

• из-за увеличения балансовой стоимости:
- денежных средств на 100%.

• из-за сокращения балансовой стоимости:
- запасов на 100%;
- НДС по приобретенным ценностям на 100%;
- дебиторской задолженности на 76.434%.

Ключевые активы компании (доля свыше 10% в валюте баланса) в текущем периоде:

• дебиторская задолженность - 50.661%;
• денежные средства - 48.899%.

Структура пассивов компании

48

Статья баланса	Код строки	На 31.12.2025 (отчетный период)		Среднее значение за периодисследования(с 31.12.2023 по 31.12.2025)	На 31.12.2023 (базовый период)		Темп изменения, %	Абсолютное изменение, тыс руб
		тыс руб.	Доля в имуществе, %		тыс руб.	Доля в имуществе, %		
III. Капитал и резервы								
Уставный капитал	1310	10	4.405	10.000	10	0.649	0.000	0
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	0	0	0.000	0	0	0	0
Переоценка внеоборотных активов	1340	0	0	0.000	0	0	0	0
Добавочный	1350	0	0	0.000	0	0	0	0

49

капитал								
Резервный капитал	1360	70	30.837	38.667	0	0	100	70
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	12	5.286	27.333	46	2.987	-73.913	34
Итого по разделу III	1300	92	40.529	76.000	56	3.636	64.286	36
IV. Долгосрочные обязательства								
Заемные средства	1410	0	0	0.000	0	0	0	0
Отложенные налоговые	1420	0	0	0.000	0	0	0	0

50

обязательства								
Оценочные обязательства	1430	0	0	0.000	0	0	0	0
Прочие обязательства	1450	0	0	0.000	0	0	0	0
Итого по разделу IV	1400	0	0	0.000	0	0	0	0
V. Краткосрочные обязательства								
Заемные средства	1510	0	0	26.667	40	2.597	-100.000	40
Кредиторская задолженность	1520	135	59.471	1108.333	1444	93.766	-90.651	1309

51

Доходы будущих периодов	1530	0	0	0.000	0	0	0	0
Оценочные обязательства	1540	0	0	0.000	0	0	0	0
Прочие обязательства	1550	0	0	0.000	0	0	0	0
Итого по разделу V	1500	135	59.471	1135.000	1484	96.364	-90.903	1349
Баланс	1700	227	100	1211.000	1540	100	-85.260	1313

Структура имущества компании на 31.12.2025 характеризуется соотношением: 40.529% собственных средств, 0.000% долгосрочных обязательств и 59.471% краткосрочных обязательств.Изменение совокупных пассивов 85.26% (балансовая сумма сократилась).

Стоимость пассивов изменилась:

• из-за увеличения балансовой стоимости:

52

- резервного капитала на 100%.

• из-за сокращения балансовой стоимости:
- нераспределенной прибыли на 73.913%;
- краткосрочных заемных средств на 100%;
- кредиторской задолженности на 90.651%.

Сумма собственных средств компании по сравнению с базовым периодом на 31.12.2023 увеличилась на 64.286%;
На отчетную дату 31.12.2025 сумма собственных средств выросла по сравнению со средним значением за период с 31.12.2023 по 31.12.2025 (76 тыс руб.).

На текущую дату основные источники финансирования компании (доля свыше 10% в пассиве баланса):

• резервный капитал - 30.837%;
• кредиторская задолженность - 59.471%.

53

Агрегированный баланс

Агрегированный баланс сформирован

Агрегированный баланс составлен из однородных статей бухгалтерского баланса. Активы сгруппированы по степени их ликвидности:

• трудно реализуемые;
• медленно реализуемые;
• быстро реализуемые и абсолютно ликвидные.

Пассивы сгруппированы по видам и срокам их погашения:

• условно постоянные;
• обязательства со сроком погашения более и менее 12 месяцев.

Показатели агрегированного баланса

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений, %	Абсолютное изменение, тыс руб.
АКТИВ				
Внеоборотные активы	0	0	0	0

54

Оборотные активы	227	1540	-85.260	-1313
Запасы и затраты	0	1052	-100	-1052
Краткосрочная дебиторская задолженность	0	0	0	0
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	111	0	100	111
Прочие оборотные активы	0	0	0	0
Баланс	227	1540	-85.260	-1313
ПАССИВ				
Собственный капитал	92	56	64.286	36
Долгосрочные обязательства	0	0	0	0

55

Займы и кредиты	0	0	0	0
Прочие долгосрочные пассивы	0	0	0	0
Краткосрочные обязательства	135	1484	-90.903	-1349
Займы и кредиты	0	40	-100	-40
Кредиторская задолженность	135	1444	-90.651	-1309
Прочие краткосрочные пассивы	0	0	0	0
Баланс	227	1540	-85.260	-1313

Динамика показателей агрегированного баланса

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024	На 31.12.2023 (базовый период)
АКТИВ			
Внеоборотные активы	0	0	0

56

Оборотные активы	227	1866	1540
Запасы и затраты	0	987	1052
Краткосрочная дебиторская задолженность	0	0	0
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	111	371	0
Прочие оборотные активы	0	0	0
Баланс	227	1866	1540
ПАССИВ			
Собственный капитал	92	80	56
Долгосрочные обязательства	0	0	0
Займы и кредиты	0	0	0
Прочие долгосрочные пассивы	0	0	0

57

Краткосрочные обязательства	135	1786	1484
Займы и кредиты	0	40	40
Кредиторская задолженность	135	1746	1444
Прочие краткосрочные пассивы	0	0	0
Баланс	227	1866	1540

58

Анализ финансовых результатов

В отчетном периоде основная деятельность компании была прибыльной

Анализ включает оценку ключевых показателей отчета о финансовых результатах компании. Это полученная выручка, прибыль от продаж и чистая прибыль компании. Результаты работы фирмы анализируются в динамике с базового по отчетный период.

Структура финансовых результатов деятельности компании

Статья доходов и расходов	Код строки	На 31.12.2025 (отчетный период)	Среднее значение	На 31.12.2023 (базовый период)	Темп изменений %	Абсолютное измененитыс руб
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг	2110	1577	992	0	100	1577
Себестоимость продаж	2120	2438	1291	0	100	2438
Валовая прибыль	2100	-861	-299	0	100	861

59

(убыток)						
Коммерческие расходы	2210	0	0	0	0	0
Управленческие расходы	2220	0	0	0	0	0
Прибыль (убыток) от продаж	2200	-861	-299	0	100	861
Доходы от участия в других организациях	2310	0	0	0	0	0
Проценты к получению	2320	0	0	0	0	0
Проценты к уплате	2330	0	0	0	0	0
Прочие доходы	2340	1040	381.333	0	100	1040
Прочие	2350	163	67	0	100	163

60

расходы						
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	16	15.333	0	100	16
EBIT(прибыль до уплаты процентов и налогов)	2300 и 2330	16	15.333	0	100	16
Налог на прибыль	2410	-4	-3.333	0	100	4
Текущий налог на прибыль	2411	4	3.333	0	100	4
Отложенный налог на прибыль	2412	0	0	0	0	0
Прочее	2460	0	0	0	0	0
Чистая прибыль	2400	12	12	0	100	12

61

(убыток) отчетного периода						
Совокупный финансовый результат периода	2500	12	12	0	100	12

62