

# Пояснительная записка к бухгалтерской отчетности ООО «Эмоции и Организация : результат» за 2025 год

## 1. Общие сведения о компании

Общество с ограниченной ответственностью «Эмоции и Организация: результат» осуществляет деятельность по адресу: 620105, Свердловская область, г. Екатеринбург, проспект Академика Сахарова, д. 31, офис 310.

## 2. Основные показатели деятельности

За 2025 год компания продемонстрировала следующие ключевые результаты:

- **Выручка** составила 32 439 тыс. руб., что на 22% ниже показателя 2024 года (41 567 тыс. руб.)
- **Чистая прибыль** достигла 5 436 тыс. руб., увеличившись на 9,6% по сравнению с 2024 годом (4 961 тыс. руб.)
- **Себестоимость продаж** составила 26 146 тыс. руб.

## 3. Анализ финансового положения

### Структура активов:

- Оборотные активы составляют 100% общей суммы активов
- Значительная часть оборотных активов представлена **дебиторской задолженностью** (9 079 тыс. руб.)
- **Денежные средства** снизились до 288 тыс. руб.
- **Запасы** составили 865 тыс. руб.

### Структура пассивов:

- Преобладающую часть составляет **собственный капитал** (9 367 тыс. руб.)
- Привлечены **долгосрочные заемные средства** в размере 113 тыс. руб.
- **Кредиторская задолженность** снизилась до 748 тыс. руб.

## 4. Анализ финансовых результатов

### Основные факторы влияния:

- Снижение выручки при одновременном росте прибыли обусловлено оптимизацией расходов
- **Расходы по обычным видам деятельности** снизились до 26 146 тыс. руб.
- Появились **проценты к уплате** в размере 231 тыс. руб.
- **Прочие доходы** составили 47 тыс. руб.

## **5. Оценка финансового состояния**

### **Ключевые тенденции:**

- Увеличение собственного капитала на 88,4% (с 4 971 до 9 367 тыс. руб.)
- Существенный рост нераспределенной прибыли
- Снижение зависимости от заемных средств
- Оптимизация структуры оборотных активов

## **6. Перспективы развития**

Компания демонстрирует положительную динамику развития, несмотря на снижение выручки. Увеличение чистой прибыли и собственного капитала свидетельствует об эффективности принятых управленческих решений. Основными направлениями дальнейшего развития являются:

- Оптимизация дебиторской задолженности
- Увеличение денежных средств на счетах
- Расширение клиентской базы для восстановления показателей выручки