

Внимание!

Начиная с 2025 года в состав бухгалтерской отчетности входит Пояснительная записка. Это обязательная часть бухгалтерского отчета для всех организаций (без исключений). Пояснительная записка состоит из двух частей:

- пояснения в табличной форме;
- пояснения в текстовой форме.

Пояснения в табличной форме ваша бухгалтерская программа формирует автоматически.

Сервис «Главбух Аудит» подготовил для вас пояснения в текстовой форме. Вы можете их редактировать. Например, добавить дополнительные данные по вашей компании или удалить информацию, которую считаете лишней.

ООО "ЛЕБЗЯК"

Пояснительная записка (пояснения) к бухгалтерской (финансовой) отчетности за 2025 год

Настоящая Пояснительная записка сформирована в соответствии с положениями Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете", Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 4/2023 "Бухгалтерская (финансовая) отчетность", утвержденного Приказом Минфина России от 04.10.2023 № 157н и является неотъемлемой частью бухгалтерской отчетности организации ООО "ЛЕБЗЯК" за 2025 год, подготовленной в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации.

В соответствии с положениями ФСБУ 4/2023 "Бухгалтерская (финансовая) отчетность" в данных пояснениях раскрывается информация, необходимая пользователям бухгалтерской отчетности для принятия экономических решений.

1. Основные виды экономической деятельности и регистрационные данные организации

Организации ООО "ЛЕБЗЯК" присвоен:

- ИНН 7733568950;
- КПП 504701001;
- ОГРН 1067746618609.

Организация зарегистрирована по юридическому адресу: МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ ХИМКИ Г ИВАНОВСКАЯ (НОВОГОРСК МКР.) УЛ Д. 51 ПОМЕЩ. 042.

Организация создана 23 мая 2006 года

1.1. Основные виды деятельности организации

В соответствии с Уставом основными видами деятельности организации являются:

- 93.11 Деятельность спортивных объектов

1.2. Дополнительные виды деятельности организации

Дополнительными видами деятельности организации являются:

- 47.11 Торговля розничная преимущественно пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями в неспециализированных магазинах;
- 47.19 Торговля розничная прочая в неспециализированных магазинах;
- 55.10 Деятельность гостиниц и прочих мест для временного проживания;
- 55.20 Деятельность по предоставлению мест для краткосрочного проживания;
- 55.90 Деятельность по предоставлению прочих мест для временного проживания;
- 69 Деятельность в области права и бухгалтерского учета;
- 70.22 Консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления;
- 73.11 Деятельность рекламных агентств;
- 73.20 Исследование конъюнктуры рынка и изучение общественного мнения;
- 85.41.1 Образование в области спорта и отдыха;
- 93.12 Деятельность спортивных клубов;
- 93.19 Деятельность в области спорта прочая.

1.3. Филиалы и представительства организации осуществляющие деятельность по основным и дополнительным видам

Филиалы организацией не создавались

Представительства организацией не создавались

2. Информация об учетной политике

2.1. Бухгалтерская отчетность организации составлена в соответствии с федеральными и отраслевыми стандартами. При формировании бухгалтерской отчетности учтены правила и нормы, установленные Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" (в редакции последних изменений и дополнений), Федеральными стандартами бухгалтерского учета, утвержденными Минфином России, а также действующими Положениями по бухгалтерскому учету.

2.2. Учетная политика организации сформирована в соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008), утвержденным приказом Минфина России от 06.10.2008 № 106н (в редакции последних изменений и дополнений).

2.3. В учетной политике организации, а также приложениях к ней утверждены:

- рабочий план счетов бухгалтерского учета, содержащий синтетические и аналитические счета, необходимые для ведения бухгалтерского учета в соответствии с требованиями своевременности и полноты учета и отчетности;
- формы первичных учетных документов, регистров бухгалтерского учета, а также документов для внутренней бухгалтерской отчетности; порядок проведения инвентаризации активов и обязательств организации;
- способы оценки активов и обязательств;
- правила документооборота и технология обработки учетной информации;
- порядок контроля за хозяйственными операциями;
- другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учета.

2.4. Учетная политика организации сформирована с учетом следующих допущений:

- имущественной обособленности - активы и обязательства организации существуют обособленно от активов и обязательств собственников этой организации и активов и обязательств других организаций;
- непрерывности деятельности - организация будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем и у нее отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности и, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке;
- последовательности применения учетной политики - принятая организацией учетная политика применяется последовательно от одного отчетного года к другому;
- временной определенности фактов хозяйственной деятельности - факты хозяйственной деятельности организации относятся к тому отчетному периоду, в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами.

2.5. Учетная политика организации обеспечивает требования:

- полноты, то есть полноту отражения в бухгалтерском учете всех фактов хозяйственной деятельности;
- своевременности, то есть своевременное отражение фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности;
- осмотрительности, то есть большую готовность к признанию в бухгалтерском учете расходов и обязательств, чем возможных доходов и активов, не допуская создания скрытых резервов;
- приоритета содержания перед формой, то есть отражение в бухгалтерском учете фактов хозяйственной деятельности исходя не столько из их правовой формы, сколько из их экономического содержания и условий хозяйствования;
- непротиворечивости, то есть тождество данных аналитического учета оборотам и остаткам по счетам синтетического учета на последний календарный день каждого месяца;
- рациональности, то есть рациональное ведение бухгалтерского учета, исходя из условий хозяйствования и величины организации, а также исходя из соотношения затрат на формирование информации о конкретном объекте бухгалтерского учета и полезности (ценности) этой информации.

2.6. В соответствии с учетной политикой организация раскрывает в бухгалтерской отчетности показатели по существенным статьям бухгалтерской отчетности. Существенной признается сумма, отношение которой к общему итогу соответствующих данных за отчетный год составляет не менее 5 % (пяти процентов).

3. Иная информация

3.1. Вид собственного капитала организации: . Размер собственного капитала организации (в рублях) руб. Собственный капитал общества оплачен полностью. Учредителями (акционерами) организации являются:

ЗЫСКИНД ЭСТЕР ШОТОВНА, номинальная стоимость доли (в рублях) 10000 руб., размер доли 100 процентов.

3.2. Информация о наличии и движении отдельных видов активов и обязательств отражена в соответствующих пояснениях к бухгалтерской (финансовой) отчетности:

- 3.1. Наличие и движение нематериальных активов
- 3.2. Нематериальные активы, созданные организацией
- 3.3. Амортизируемые и неамортизируемые нематериальные активы
- 3.4. Нематериальные активы, в отношении которых имеются ограничения имущественных прав
- 3.5. Капитальные вложения в нематериальные активы
- 3.6. Права на результаты интеллектуальной деятельности, средства индивидуализации, учитываемые на забалансовых счетах

- 4.1. Наличие и движение основных средств
- 4.2. Наличие и движение прав пользования активами
- 4.3. Амортизируемые и неамортизируемые основные средства
- 4.4. Основные средства, в отношении которых имеются ограничения использования
- 4.5. Капитальные вложения в основные средства (за исключением инвестиционной недвижимости)
- 4.6. Капитальные вложения в инвестиционную недвижимость
- 5.1. Наличие и движение финансовых вложений
- 5.2. Иное использование финансовых вложений
- 6.1. Наличие и движение запасов
- 6.2. Запасы, в отношении которых имеются ограничения имущественных прав
- 7.1. Наличие и движение дебиторской задолженности
- 7.2. Просроченная дебиторская задолженность
- 8.1. Наличие и движение обязательств (за исключением оценочных обязательств)
- 8.2. Просроченные обязательства (за исключением оценочных обязательств)
- 8.3. Оценочные обязательства
- 9. Обеспечения обязательств
- 10. Расходы по обычным видам деятельности
- 11.1. Бюджетные средства
- 11.2. Бюджетные кредиты

3.3. События после отчетной даты

Событием после отчетной даты организацией признается факт хозяйственной деятельности, который оказал или может оказать влияние на финансовое состояние, движение денежных средств или результаты деятельности организации и который имел место в период между отчетной датой и датой подписания бухгалтерской отчетности за отчетный год. Событием после отчетной даты организацией признается также объявление годовых дивидендов по результатам деятельности за отчетный год.

В соответствии с учетной политикой организации события после отчетной даты делятся на две категории:

- первая - события, подтверждающие существовавшие на отчетную дату хозяйственные условия, в которых организация вела свою деятельность;
- вторая - события, свидетельствующие о возникших после отчетной даты хозяйственных условиях, в которых организация ведет свою деятельность.

К первой категории событий после отчетной даты организация, в частности, относит:

- объявление в установленном порядке дебитора организации банкротом, если по состоянию на отчетную дату в отношении этого дебитора уже осуществлялась процедура банкротства;
- произведенная после отчетной даты оценка активов, результаты которой свидетельствуют об устойчивом и существенном снижении их стоимости, определенной по состоянию на отчетную дату;
- получение информации о финансовом состоянии и результатах деятельности дочернего или зависимого общества (товарищества), ценные бумаги которого котируются на фондовых биржах, подтверждающая устойчивое и
- существенное снижение стоимости долгосрочных финансовых вложений организации;
- продажа производственных запасов после отчетной даты, показывающая, что расчет цены возможной реализации этих запасов по состоянию на отчетную дату был необоснован;
- объявление дивидендов дочерними и зависимыми обществами за периоды, предшествовавшие отчетной дате;
- обнаружение после отчетной даты того обстоятельства, что процент готовности объекта строительства,
- использованный для определения финансового результата по состоянию на отчетную дату методом "Доход по стоимости работ по мере их готовности", был необоснован;
- получение от страховой организации материалов по уточнению размеров страхового возмещения, по которому по состоянию на отчетную дату велись переговоры;
- обнаружение после отчетной даты существенной ошибки в бухгалтерском учете или нарушения законодательства при осуществлении деятельности организации, которые ведут к искажению бухгалтерской отчетности за отчетный период.

Ко второй категории событий после отчетной даты организация, в частности, относит:

- принятие решения о реорганизации организации;
- приобретение предприятия как имущественного комплекса;
- реконструкция или планируемая реконструкция;
- принятие решения об эмиссии акций и иных ценных бумаг;
- крупная сделка, связанная с приобретением и выбытием основных средств и финансовых вложений;
- пожар, авария, стихийное бедствие или другая чрезвычайная ситуация, в результате которой уничтожена значительная часть активов организации;

- прекращение существенной части основной деятельности организации, если это нельзя было предвидеть по состоянию на отчетную дату;
- существенное снижение стоимости основных средств, если это снижение имело место после отчетной даты;
- непрогнозируемое изменение курсов иностранных валют после отчетной даты;
- действия органов государственной власти (национализация и т.п.).

Конкретный порядок учета события после отчетной даты приведен в учетной политике организации.

3.4. Информация о связанных сторонах

Связанными сторонами для организации могут быть как физические, так и юридические лица. При этом неважно, какого рода операции осуществляются между ними и берётся ли за это плата. Связанные стороны - юридические и (или) физические лица, способные оказывать влияние на деятельность организации, составляющей бухгалтерскую отчетность, или на деятельность которых организация способна оказывать влияние.

Связанными сторонами для организации могут являться следующие субъекты.

- юридическое и (или) физическое лицо, которые являются по отношению к организации аффилированными лицами в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- юридическое и (или) физическое лицо, зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя, с которыми организацией ведется совместная деятельность;
- негосударственный пенсионный фонд, который действует в интересах работников организации.

Перечень информации (характер отношений; виды операций; объём операций каждого вида (в абсолютном или относительном выражении); стоимостные показатели по незавершённым на конец отчётного периода операциям; условия и сроки осуществления (завершения) расчётов по операциям, а также форму расчётов; величина образованных резервов по сомнительным долгам на конец отчётного периода; величина списанной дебиторской задолженности, по которой срок исковой давности истёк, других долгов, нереальных для взыскания, в том числе за счёт резерва по сомнительным долгам) закреплён в учетной политике организации.

3.5. Условные обязательства и условные активы

Условными организация признает обязательства возникшие вследствие прошлых событий ее хозяйственной жизни, когда существование у организации обязательства на отчетную дату зависит от наступления (ненаступления) одного или нескольких будущих неконтролируемых неопределенных событий.

Условными обязательствами организацией также признаются существующее на отчетную дату оценочное обязательство, не признанное в бухгалтерском учете вследствие невыполнения условий, установленных действующим законодательством.

Условными организация признает активы возникшие вследствие прошлых событий ее хозяйственной жизни, когда существование актива на отчетную дату зависит от наступления (ненаступления) одного или нескольких будущих неопределенных неконтролируемых событий.

Организация не раскрывает в бухгалтерской отчетности информацию о условных обязательствах и условных активах, если такое раскрытие наносит или может нанести ущерб в ходе урегулирования последствий лежащих в их основе таких обязательств и фактов.

3.6. Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности организации (в ретроспективе)

Анализ текущей платежеспособности

Средний уровень платежеспособности. Некоторые показатели не соответствуют норме.

Платежеспособность компании показывает, сможет ли она своевременно расплатиться по своим обязательствам. Основными индикаторами текущей платежеспособности является наличие достаточной суммы денежных средств и отсутствие у предприятия просроченных долговых обязательств.

Текущие и ретроспективные показатели

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	Темп изменений, %	Нормативные значения
Коэффициент абсолютной ликвидности	0.624	0.100	524.00 ↑	Не ниже 0,2
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	0.624	0.100	524.00 ↑	Не менее 1.5
Показатель обеспеченности обязательств компании активами	0.304	0.048	533.33 ↑	Не менее 1
Степень платежеспособности по текущим обязательствам	1.695	3.332	-49.13 ↓	Не более 6

Динамика показателей

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	Нормативные значения
------------	---------------------------------	--------------------------------	----------------------

Коэффициент абсолютной ликвидности	0.624	0.100	Не ниже 0,2
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	0.624	0.100	Не менее 1,5
Показатель обеспеченности обязательств компании активами	0.304	0.048	Не менее 1
Степень платежеспособности по текущим обязательствам	1.695	3.332	Не более 6

Коэффициент абсолютной ликвидности

В отчетном периоде на 31.12.2025 коэффициент абсолютной ликвидности составил 0.624. Это выше допустимого минимума (0,2). Компания может погасить сразу 62.400% текущих обязательств. По сравнению с базовым периодом абсолютная ликвидность выросла. На 31.12.2024 показатель составлял 0.100 и был ниже допустимого минимума. Изменение показателя составило 524.00%

Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)

Текущая ликвидность - это возможность организации погашать текущие долги. На 31.12.2025 показатель текущей ликвидности составил 0.624. Показатель ниже минимального значения (1,5). Компании не хватает оборотных средств для погашения текущих обязательств. . Возможны сложности с привлечением заемных средств и инвестиций. По сравнению с базовым периодом платежеспособность компании выросла на 524.00%. Положительная динамика. На 31.12.2024 показатель составлял 0.100 и был ниже нормы (1,5).

Показатель обеспеченности обязательств компании активами

Показатель обеспеченности обязательств компании активами на 31.12.2025 составляет 0.304. Это ниже допустимого значения. Предприятию не хватает собственных средств. Но, по сравнению с базовым периодом, динамика положительная. Изменение составило 533.33%. На 31.12.2024 показатель составлял 0.048.

Степень платежеспособности по текущим обязательствам

По состоянию на 31.12.2025 обязательства организации можно погасить за 1.695 месяцев. Степень платежеспособности соответствует норме (не более 6 месяцев). Компания может своевременно погасить текущие обязательства за счет собственной выручки. Платежеспособность на приемлемом уровне. На 31.12.2024 показатель составлял 3.332 и был в норме. По сравнению с предыдущим периодом, показатель сократился. Темп изменения -49.13%. Тенденция положительная.

Прогнозная платежеспособность

Компания не сможет повысить платежеспособность в течение шести месяцев.

Оценка прогнозной платежеспособности компании основана на значениях коэффициентов утраты или восстановления платежеспособности. Коэффициент утраты платежеспособности показывает вероятность ухудшения показателя текущей ликвидности предприятия в течение следующих 3 месяцев после отчетной даты. Индикатор восстановления платежеспособности вычисляется, если коэффициент текущей ликвидности и коэффициент покрытия оборотных средств собственными источниками не соответствуют норме.

Прогнозная оценка платежеспособности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	Норматив	Сравнение с нормативом
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)	0.624	1,5	Ниже допустимого значения
Показатель обеспеченности собственными оборотными средствами	0	Не менее 0,1	Ниже допустимого значения
Коэффициент восстановления платежеспособности	0.591	Не менее 1	Ниже допустимого значения

У компании сразу два показателя (текущей ликвидности и обеспеченности собственными оборотными средствами) на отчетную дату ниже допустимых значений, поэтому дополнительно рассчитан коэффициент восстановления платежеспособности. Этот индикатор прогнозный. Он позволяет оценить платежеспособность компании в предстоящие шесть месяцев (при условии сохранения значений текущей ликвидности и обеспеченности собственными средствами). Его фактическое значение на отчетную дату 0.591. Это означает, что в течение шести месяцев компания не сможет повысить платежеспособность.

Оценка финансовой устойчивости

Компания имеет низкие показатели финансовой устойчивости.

Анализ финансовой устойчивости компании показывает сбалансированность источников ее финансирования. Хватает ли предприятию средств для бесперебойной

деятельности. Может ли компания обслуживать полученные займы и кредиты.

Расчет показателей финансовой устойчивости

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	Темп изменений, %	Норматив
Коэффициент автономии (финансовой зависимости)	-1.255	-1.016	-23.52 ↓	Больше 0,5
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	0	0	0 ↓	От 0 до 1
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств	0	0	0	Больше 0,1
Коэффициент маневренности	0	0	0	Больше 0,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0	0	0	Больше 0,1
Доля дебиторской задолженности в активах	0	0	0	От 0,3 до 0,7
Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств	0	0	0	От 0 до 0,5
Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах	0	0	0	0

Динамика показателей финансовой устойчивости

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	Норматив
Коэффициент автономии (финансовой зависимости)	-1.255	-1.016	Больше 0,5
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	0	0	От 0 до 1
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств	0	0	Больше 0,1 (норматив определяется для каждой компании индивидуально)
Коэффициент маневренности	0	0	Больше 0,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0	0	Больше 0,1
Доля дебиторской задолженности в активах	0	0	От 0,3 до 0,7
Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств	0	0	От 0 до 0,5
Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах	0	0	0

Компания имеет низкие показатели финансовой устойчивости. Важно оперативно принять меры по сокращению обязательств компании, пересмотреть кредитную политику компании и регламент управления дебиторской задолженности.

Коэффициент автономии (финансовой зависимости)

Коэффициент автономии компании составил -1.255. Доля активов, которые обеспечиваются собственными средствами на 31.12.2025, ниже 50%. По сравнению с базовым периодом показатель опустился ниже нормы еще сильнее. На 31.12.2024 компания также была недостаточно обеспечена собственными средствами -1.016. Темп изменения показателя составил 23.52%. Отрицательная динамика.

Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)

Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг) на 31.12.2025 равен 0.000. Показатель находится в допустимом диапазоне. Это означает, что деятельность компании не зависит от заемных средств. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель не изменился.

Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств

Соотношение мобильных и иммобилизованных средств на 31.12.2025 составляет 0. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель не изменился.

Коэффициент маневренности

Коэффициент маневренности по состоянию на 31.12.2025 составил 0. Компания не располагает собственными средствами, занятыми в обороте (в мобильной форме). По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 ситуация не изменилась. В базовом периоде на 31.12.2024 предприятие не имело собственных средств в мобильной форме.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами

Обеспеченность собственными оборотными средствами на 31.12.2025 составила 0. У компании нет собственных оборотных средств. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2025 показатель остался на прежнем уровне.

Доля дебиторской задолженности в активах

Доля дебиторской задолженности в активах на 31.12.2025 равна 0.000. Дебиторская задолженность у компании отсутствует. У компании нет средств, отвлеченных из оборота. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель остался на прежнем уровне. В базовом периоде дебиторской задолженности у компании не было. Компания не имела средств, отвлеченных из оборота.

Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств

Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств на 31.12.2025 составляет 0.000. У компании нет долгосрочных займов и кредитов. Внеоборотные активы финансируются только за счет собственных средств. По сравнению с базовым периодом показатель остался на прежнем уровне. В базовом периоде на 31.12.2024 у компании не было долгосрочных займов и кредитов. Внеоборотные активы финансировались только за счет собственных средств. Компания была финансово независима от долгосрочных кредитов и займов.

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах на 31.12.2025 составила 0.000. У компании нет просроченной кредиторской задолженности. Изменений по сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 нет.

Оценка стоимости чистых активов

Чистые активы отрицательные или меньше уставного капитала. Финансовое положение компании критическое

Анализ стоимости чистых активов включает оценку имущества, которое останется у компании после выплаты всех ее долгов. Это важный индикатор финансовой устойчивости. Его отрицательное значение на протяжении более чем трех месяцев свидетельствует о наличии признаков банкротства.

Показатели чистых активов

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)		На 31.12.2024 (базовый период)		Темп изменений, %	Абсолютное изменение, тыс руб
	тыс руб.	Доля в имуществе, %	тыс руб.	Доля в имуществе, %		
Чистые активы	-3280	-125.530	-5009	-101.560	34.52	1729
Уставный капитал	0	0	0	0	0	0
Превышение чистых						

активов над уставным капиталом	-3280	-125.530	-5009	-101.560	34.52	1729
--------------------------------	-------	----------	-------	----------	-------	------

В текущем периоде на 31.12.2025 сумма чистых активов компании составила -3 280 тыс руб. Отрицательное значение свидетельствует о критической финансовой ситуации в компании. У компании непокрытые убытки. Необходимо оперативно разработать и реализовать антикризисные меры. Иначе банкротства не миновать.

На графике отражена динамика чистых активов и уставного капитала компании с 31.12.2024 по 31.12.2025.

Анализ вероятности банкротства

Положение компании критическое. Значительная вероятность банкротства

Анализ вероятности банкротства проводят на отчетную дату. Для этого оценивают несколько индикаторов:

- чистые активы;
- коэффициент восстановления или утраты платежеспособности;
- показатель двух факторной модели Альтмана;
- показатель банкротства на основании модели Таффлера;
- показатель банкротства на основании модели Лиса.

Оценка вероятности банкротства

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	Норматив	Вероятность банкротства	Влияние показателя на итоговую оценку (удельный вес)
Чистые активы	-3280	Больше 0	Выше 50 процентов	0.150
Коэффициент восстановления платежеспособности	0.591	Больше 1	Выше 50 процентов	0.450
Оценка банкротства по двухфакторной модели Альтмана	-1.060	Меньше 0	Минимальная	0.200
Оценка банкротства по модели Таффлера	0	Больше 0.3	Выше 50 процентов	0.100
Оценка банкротства по модели Лиса	0	Больше 0.037	Выше 50 процентов	0.100

Комплексная оценка имущественного положения компании на основании пяти индикаторов показала, что вероятность банкротства компании более 50 процентов. Ситуация в компании критическая. Если в ближайшее время не расплатиться по просроченным и текущим долгам банкротства компании не избежать. Необходимы антикризисные меры по восстановлению платежеспособности.

Оценка деловой активности

Средства поставщиков и покупателей с избытком покрывают потребность компании в финансировании производственного процесса.

Анализ деловой активности компании подразумевает сравнение скорости оборота активов и обязательств, задействованных в ее основной деятельности (производственном процессе). Ключевой показатель – чистый цикл, отражающий порядок финансирования производственной деятельности предприятия.

Оценка изменений показателей деловой активности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	Темп изменений %	Среднее значение показателя за период исследования
Период оборота материальных запасов	46.381	60.869	-23.802 ↓	53.625
Период оборота дебиторской задолженности	0	0	0	0
Период оборота прочих оборотных активов	0	0	0	0

Период оборота кредиторской задолженности	38.690	30.305	27.669 ↑	34.498
Период оборота прочих краткосрочных обязательств	46.123	71.038	-35.073 ↓	58.581
Затратный цикл	46.381	60.869	-23.802 ↓	53.625
Кредитный цикл	84.813	101.343	-16.311 ↓	93.078
Чистый цикл	-38.432	-40.474	5.045 ↑	-39.453

Динамика показателей деловой активности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	Среднее значение показателя за период исследования
Период оборота материальных запасов	46.381	60.869	53.625
Период оборота дебиторской задолженности	0	0	0
Период оборота прочих оборотных активов	0	0	0
Период оборота кредиторской задолженности	38.690	30.305	34.498
Период оборота прочих краткосрочных обязательств	46.123	71.038	58.581
Затратный цикл	46.381	60.869	53.625
Кредитный цикл	84.813	101.343	93.078
Чистый цикл	-38.432	-40.474	-39.453

Средства поставщиков и покупателей с избытком покрывают потребность компании в финансировании производственного процесса, т.к. кредитный цикл больше затратного. Предприятие может использовать полученный излишек в качестве источника финансирования других целей. Важно, чтобы при этом не возникали сбои с погашением кредиторской задолженности и своевременно выполнялись прочие краткосрочные обязательства, иначе проблем с кредиторами не избежать.

Период оборота материальных запасов

Период оборота материальных запасов на 31.12.2025 составил 46.381 дней. Показатель стал ниже среднего значения по компании за период исследования. В отчетном периоде материальные запасы обновлялись быстрее, чем обычно. Значит эффективность использования материальных запасов выросла по сравнению с предыдущими периодами. Темп изменения 23.802%. По сравнению с базовым периодом показатель еще значительно вырос. На 31.12.2024 он составлял 60.869, т.е. в указанном периоде компания уже не очень успешно управляла запасами, на их обновление требовалось больше времени, чем обычно.

Период оборота дебиторской задолженности

Период оборота дебиторской задолженности на 31.12.2025 составил 0 дней. Показатель равен среднему значению по компании. Контрагенты в отчетном периоде расплачивались по своим обязательствам в те же сроки, что и обычно. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 период оборота дебиторской задолженности не изменился.

Период оборота прочих оборотных активов

Период оборота прочих оборотных активов на 31.12.2025 составил 0 дней. Это равно среднему значению, т.е. прочие оборотные активы в отчетном периоде обновлялись столько же времени, как и в предыдущие периоды. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 период оборота прочих оборотных активов не изменился.

Период оборота кредиторской задолженности

Период оборота кредиторской задолженности на 31.12.2025 составил 38.690 дней. Это больше среднего периода. Компания дольше обычного расплачивалась с поставщиками и подрядчиками в отчетном периоде. На 31.12.2024 показатель был ниже среднего и равнялся 30.305. Компания погашала кредиторскую

задолженность быстрее, чем в большинстве других отчетных периодов. В отчетном периоде показатель вырос. Темп изменения 27.669%.

Период оборота прочих краткосрочных обязательств

Период оборота прочих краткосрочных обязательств на 31.12.2025 составил 46.123 дней. Это ниже среднего периода по компании. Значит компания в отчетном периоде быстрее обычного погасила прочие краткосрочные обязательства. Показатель снижается. Темп изменения 35.073%. В базовом периоде на 31.12.2024 показатель составлял 71.038 и был выше среднего, т.е. компания погашала прочие краткосрочные обязательства медленнее, чем в большинстве других отчетных периодах.

Затратный цикл

Затратный цикл на 31.12.2025 равен 46.381 дням. В отчетном периоде этот цикл короче, чем в предыдущих периодах. Причиной может быть более быстрое обновление материальных запасов и прочих оборотных активов или оперативное погашение дебиторской задолженности. Относительно значения на 31.12.2024 этот индикатор сократился на 23.802%. В базовом периоде он составлял 60.869 и был выше среднего по компании. У компании в базовом периоде было более продолжительное обновление материальных запасов и прочих оборотных активов и (или) длительное взыскание дебиторской задолженности, чем в большинстве других периодах.

Кредитный цикл

Кредитный цикл на 31.12.2025 равен 84.813 дней. Показатель ниже среднего. В отчетном периоде компания быстрее, чем в предыдущих периодах, оплачивала обязательства перед поставщиками и подрядчиками. По сравнению со значением на 31.12.2024 кредитный цикл сократился. В базовом периоде он составлял 101.343 дней и был выше среднего. Компания медленнее чем, обычно погашала кредиторскую задолженность и прочие краткосрочные обязательства. Темп изменения 16.311%.

Чистый цикл

Чистый цикл на 31.12.2025 равен -38.432 дней. Это больше, чем в предыдущих периодах. Такая ситуация может быть вызвана более медленным обновлением материальных запасов и прочих оборотных активов и длительной неоплатой дебиторской задолженности. А также же более быстрой скоростью погашения кредиторской задолженности, чем в предыдущих периодах. Или же всеми указанными факторами одновременно. По сравнению с базовым периодом показатель вырос, на 31.12.2024 чистый цикл составлял -40.474 дней и был меньше среднего. Это снижение цикла в базовом периоде возможно из-за медленного погашения кредиторской задолженности, оперативного обновления материальных запасов и быстрого взыскания дебиторской задолженности. Темп изменения показателя 5.045%.

Анализ рентабельности

Вероятность включения компании в план выездных налоговых проверок не высока.

Рентабельность — это экономический показатель, показывающий насколько эффективно используются ресурсы: сырье, товары, деньги и другие материальные и нематериальные активы. Расчет рентабельности позволяет спрогнозировать прибыль, сравнить компанию с конкурентами, проверить эффективность выбранной бизнес модели, предусмотреть риск налоговой проверки. Мы рассчитываем девять основных показателей рентабельности.

Оценка изменений показателей рентабельности, % (год к году)

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	Темп изменения, %
Рентабельность продаж	19.061	3.323	473.608 ↑
Рентабельность собственного капитала	-35.059	-3.174	-1004.568 ↓
Рентабельность акционерного капитала	0	0	0
Рентабельность оборотных активов	0	0	0
Рентабельность	0	0	0

производственных фондов			
Рентабельность активов	67.470	9.489	611.034 ↑
Рентабельность финансовых вложений	0	0	0
Рентабельность основной деятельности	0	0	0
Рентабельность производства	0	0	0

Динамика показателей рентабельности

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)
Рентабельность продаж	19.061	3.323
Рентабельность собственного капитала	-35.059	-3.174
Рентабельность акционерного капитала	0	0
Рентабельность оборотных активов	0	0
Рентабельность производственных фондов	0	0
Рентабельность всех активов	67.470	9.489
Рентабельность финансовых вложений	0	0
Рентабельность основной деятельности	0	0
Рентабельность производства	0	0

Рентабельность продаж и рентабельность активов выше предельно допустимых значений. Вероятность включения компании в план выездных налоговых проверок по этим критериям нулевая.

Рентабельность продаж

Рентабельность продаж на 31.12.2025 составила 19.061% при средней по отрасли 8.200%. Прибыль от продаж, которую компания получила с каждого рубля затрат, выше средней по отрасли. Такой показатель не станет основанием для налоговой проверки. По сравнению с базовым значением показатель увеличился на 473.608%. На 31.12.2024 этот коэффициент был равен 3.323%.

Рентабельность собственного капитала

Доходность собственного капитала на 31.12.2025 равна -35.059%. Это убыток, который получила компания на каждый вложенный рубль собственного капитала. Относительно значения на 31.12.2024 этот показатель еще сильнее упал. Динамика отрицательная. В базовом периоде компания получила убыток на каждый рубль вложенного собственного капитала, рентабельность была равна -3.174%. Темп изменения составил -1004.568%.

Рентабельность акционерного капитала

Рентабельность акционерного капитала на 31.12.2025 равна 0%. В отчетном периоде отсутствует информация об уставном капитале (показатель равен 0). По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель не изменился. Для анализа показателя относительно базового периода отсутствует информация, уставный капитал на 31.12.2024 равен нулю.

Рентабельность оборотных активов

Рентабельность оборотных активов на 31.12.2025 равна 0%. В отчетном периоде вложений в оборотные активы не было. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель не изменился.

Рентабельность производственных фондов

Рентабельность производственных фондов на 31.12.2025 равна 0.000%. Компания не получила ни рубля прибыли от средств, вложенных в производственные фонды. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель не изменился.

Рентабельность всех активов

Рентабельность всех активов на 31.12.2025 равна 67.470%. Это чистая прибыль, которую принес каждый рубль, вложенный в имущество компании. В отчетном периоде показатель выше средней по отрасли 9.800%. Это не может стать основанием для налоговой проверки. Относительно значения на 31.12.2024 рентабельность имущества увеличилась на 611.034%. В базовом периоде доходность активов компании составляла 9.489%.

Рентабельность финансовых вложений

Рентабельность финансовых вложений на 31.12.2025 равна 0.000%. В отчетном периоде финансовые вложения компании не принесли ни рубля дохода. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель не изменился.

Рентабельность основной деятельности

Доходность основной деятельности на 31.12.2025 составила 0.000%. В отчетном периоде компания не получила ни рубля прибыли на рубль затрат в основную деятельность. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель не изменился.

Рентабельность производства

Рентабельность производства на 31.12.2025 равна 0.000%. В отчетном периоде затраты, вложенные в производство не принесли ни рубля прибыли. По сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 показатель не изменился.

Анализ безубыточности

Запас прочности компании на приемлемом уровне. Можно безубыточно сокращать объем продаж

Анализ включает оценку точки безубыточности, запаса прочности компании, а также ее маржинального дохода.

Оценка показателей безубыточности

Показатель	Значение		Темп изменений, %
	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	
Точка безубыточности, тыс руб.	0	0	0
Валовая маржа, тыс руб.	19863	25341	-22
Отклонение от точки безубыточности, тыс руб.	19863	25341	-22
Запас прочности по точке безубыточности, %	100	100	0

Динамика показателей безубыточности

Показатель	Значение	
	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)
Точка безубыточности, тыс руб.	0	0
Валовая маржа, тыс руб.	19863	25341

Отклонение от точки безубыточности, тыс руб.	19863	25341
Запас прочности по точке безубыточности, %	100	100

Точка безубыточности на 31.12.2025 0 тыс руб, то есть фактический объем продаж выше порогового значения. Это значит в отчетном периоде деятельность компании была прибыльной. Темп изменения этого показателя 0%. Значит показатель сократился по сравнению со значением в базовом периоде, которое составило 0 тыс руб. Это говорит о том, что в базовом периоде фактический объем продаж был выше границы безубыточности, то есть основная компания деятельность была прибыльна. У предприятия не было недостатка средств для погашения всех расходов, связанных с реализацией продукции (услуг).

Валовая маржа на 31.12.2025 19 863 тыс руб. Сумма этого показателя покрывает постоянные затраты и дает дополнительную прибыль - значит, в отчетном периоде бизнес работал эффективно. Относительно значения на 31.12.2024 ее сумма сократилась (-22%) и составила 25 341 тыс руб. Это говорит о том, что в базовом периоде сумма этого показателя не только покрывала постоянные затраты, но и приносила дополнительную прибыль.

Отклонение от точки безубыточности или запас прочности в рублях на 31.12.2025 19 863 тыс руб. Показатель выше нуля, значит компания в отчетном периоде за счет выручки не только покрыла все расходы, но и получила прибыль. По сравнению со значением на 31.12.2024 он сократился на -22% и составил 25 341 тыс руб. Это свидетельствует о том, что в базовом периоде компания за счет выручки могла не только покрыть все затраты, но и получить прибыль.

Запас прочности по точке безубыточности на 31.12.2025 - 100%. Именно на столько процентов в отчетном периоде можно было снизить объем реализации без убытка для компании. На 31.12.2024 этот показатель 100%, то есть на эту долю в базовом периоде компания могла сократить объем реализации не получив ни рубля убытка. В общем темп его изменения 0.00%, то есть запас прочности компании изменился. В общем темп его изменения 0.00%, то есть запас прочности компании сократился.

Анализ безубыточности показал, что один из важных показателей устойчивости - запас прочности компании на отчетную дату равен 19 863 тыс руб. это 100% от объема реализации. Это означает, что на столько процентов компания может сократить объем реализации, избежав убытков.

Анализ структуры баланса

Балансовая стоимость имущества компании по сравнению с базовым периодом уменьшилась

Анализ баланса включает оценку структуры имущества компании (актив) и источников его формирования (пассив). На основании загруженных данных сервис рассчитывает среднее значение каждого показателя баланса с отчетного по базовый период, а также темп его изменения в процентах: рост или снижение.

Структура активов (имущества) компании

Статья баланса	Код строки	На 31.12.2025 (отчетный период)		Среднее значение за период исследования (с 31.12.2024 по 31.12.2025)		Темп изменения, %	Абсолютное изменение, тыс руб
		тыс руб.	Доля в имуществе, %	тыс руб.	Доля в имуществе, %		
I. Внеоборотные активы							
Нематериальные активы	1110	0	0	0.000	0	0	0
Результаты исследований и разработок	1120	0	0	0.000	0	0	0
Нематериальные поисковые активы	1130	0	0	0.000	0	0	0
Материальные поисковые активы	1140	0	0	0.000	0	0	0

Основные средства	1150	41	1.569	20.500	0	0	100	41
Доходные вложения в материальные ценности	1160	0	0	0.000	0	0	0	0
Финансовые вложения	1170	0	0	0.000	0	0	0	0
Отложенные налоговые активы	1180	0	0	0.000	0	0	0	0
Прочие внеоборотные активы	1190	0	0	0.000	0	0	0	0
Итого по разделу I	1100	0	0	0.000	0	0	0	0
II. Оборотные активы								
Запасы	1210	822	31.458	2524.000	4226	85.685	-80.549	3404
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	0	0	0.000	0	0	0	0
Дебиторская задолженность, в том числе	1230	0	0	0.000	0	0	0	0
Долгосрочная дебиторская задолженность	1231	0	0	0.000	0	0	0	0
Финансовые вложения	1240	1734	66.361	1197.500	661	13.402	162.330	1073
Денежные средства	1250	16	0.612	30.000	44	0.892	-63.636	28
Прочие оборотные активы	1260	0	0	0.000	0	0	0	0
Итого по разделу II	1200	0	0	0.000	0	0	0	0
Баланс	1600	2613	100	3772.500	4932	100	-47.019	2319

Структура имущества компании на 31.12.2025 характеризуется соотношением: 0.000% внеоборотных активов и 0.000% оборотных средств. По сравнению с 31.12.2024 стоимость всех активов сократилась на 47.019%, то есть на 2 319 тыс руб.

Стоимость имущества изменилась:

- из-за увеличения балансовой стоимости:
 - основных средств на 100%;
 - финансовых вложений на 162.33%.

разделу IV	1400	0	0	0.000	0	0	0
V. Краткосрочные обязательства							
Заемные средства	1510	611	23.383	305.500	0	100	611
Кредиторская задолженность	1520	2107	80.635	2105.500	2104	42.660	0.143
Доходы будущих периодов	1530	0	0	0.000	0	0	0
Оценочные обязательства	1540	0	0	0.000	0	0	0
Прочие обязательства	1550	88	3.368	2510.000	4932	100	-98.216
Итого по разделу V	1500	0	0	0.000	0	0	0
Баланс	1700	2613	100	3772.500	4932	100	-47.019

Структура имущества компании на 31.12.2025 характеризуется соотношением: -125.526% собственных средств, 0.000% долгосрочных обязательств и 0.000% краткосрочных обязательств. Изменение совокупных пассивов 47.019% (балансовая сумма сократилась).

Стоимость пассивов изменилась:

- из-за увеличения балансовой стоимости:
- краткосрочных заемных средств на 100%.
- из-за сокращения балансовой стоимости:
- долгосрочных заемных средств на 60.163%;
- прочих краткосрочных обязательств на 98.216%.

Сумма собственных средств компании по сравнению с базовым периодом на 31.12.2024 увеличилась на 34.518%;
На отчетную дату 31.12.2025 сумма собственных средств выросла по сравнению со средним значением за период с 31.12.2024 по 31.12.2025 (-4 144.5 тыс руб.).

На текущую дату основные источники финансирования компании (доля свыше 10% в пассиве баланса):

- долгосрочные заемные средства - 118.140%;
- краткосрочные заемные средства - 23.383%;
- кредиторская задолженность - 80.635%.

Агрегированный баланс

Агрегированный баланс сформирован

Агрегированный баланс составлен из однородных статей бухгалтерского баланса. Активы сгруппированы по степени их ликвидности:

- трудно реализуемые;
- медленно реализуемые;
- быстро реализуемые и абсолютно ликвидные.

Пассивы сгруппированы по видам и срокам их погашения:

- условно постоянные;
- обязательства со сроком погашения более и менее 12 месяцев.

Показатели агрегированного баланса

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)	Темп изменений, %	Абсолютное изменение, тыс руб.
АКТИВ				
Внеоборотные активы	0	0	0	0
Оборотные активы	0	0	0	0
Запасы и затраты	822	4226	-80.549	-3404
Краткосрочная дебиторская задолженность	0	0	0	0
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	1750	705	148.227	1045
Прочие оборотные активы	0	0	0	0
Баланс	0	0	0	0
ПАССИВ				
Собственный капитал	-3280	-5009	34.518	1729
Долгосрочные обязательства	0	0	0	0
Займы и кредиты	3087	7749	-60.163	-4662
Прочие долгосрочные пассивы	0	0	0	0
Краткосрочные обязательства	0	0	0	0
Займы и кредиты	611	0	100	611
Кредиторская задолженность	2107	2104	0.143	3
Прочие краткосрочные пассивы	88	4932	-98.216	-4844
Баланс	-3280	-5009	34.518	1729

Динамика показателей агрегированного баланса

Показатель	На 31.12.2025 (отчетный период)	На 31.12.2024 (базовый период)
АКТИВ		
Внеоборотные активы	0	0
Оборотные активы	0	0
Запасы и затраты	822	4226
Краткосрочная дебиторская задолженность	0	0
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	1750	705
Прочие оборотные активы	0	0
Баланс	0	0
ПАССИВ		
Собственный капитал	-3280	-5009
Долгосрочные обязательства	0	0
Займы и кредиты	3087	7749
Прочие долгосрочные пассивы	0	0
Краткосрочные обязательства	0	0
Займы и кредиты	611	0
Кредиторская задолженность	2107	2104

Прочие краткосрочные пассивы	88	4932
Баланс	-3280	-5009

Анализ финансовых результатов

В отчетном периоде компания получила чистую прибыль, однако прибыль от продаж отсутствовала

Анализ включает оценку ключевых показателей отчета о финансовых результатах компании. Это полученная выручка, прибыль от продаж и чистая прибыль компании. Результаты работы фирмы анализируются в динамике с базового по отчетный период.

Структура финансовых результатов деятельности компании

Статья доходов и расходов	Код строки	На 31.12.2025 (отчетный период)	Среднее значение	На 31.12.2024 (базовый период)	Темп изменений %	Абсолютное изменение тыс руб
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг	2110	19863	22602	25341	-21.617	5478
Себестоимость продаж	2120	16683	20604.500	24526	-31.978	7843
Валовая прибыль (убыток)	2100	0	0	0	0	0
Коммерческие расходы	2210	0	0	0	0	0
Управленческие расходы	2220	0	0	0	0	0
Прибыль (убыток) от продаж	2200	0	0	0	0	0
Доходы от участия в других организациях	2310	0	0	0	0	0
Проценты к получению	2320	0	0	0	0	0
Проценты к уплате	2330	0	0	0	0	0
Прочие доходы	2340	4	1363.500	2723	-99.853	2719
Прочие расходы	2350	1421	2245.500	3070	-53.713	1649
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	0	0	0	0	0
ЕВIT(прибыль до уплаты процентов и налогов)	2300 и 2330	0	0	0	0	0
Налог на прибыль	2410	-310	-309.500	-309	-0.324	1
Текущий налог на прибыль	2411	0	0	0	0	0
Отложенный налог на прибыль	2412	0	0	0	0	0
Прочее	2460	0	0	0	0	0
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	2400	1453	806	159	813.836	1294
Совокупный финансовый результат	2500	0	0	0	0	0

периода					
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО "ЛЕБЗЯК"			ЗЫСКИНД ЭСТЕР ШОТОВНА		
Главный бухгалтер ООО "ЛЕБЗЯК"					