

«ЛАВКА УЮТА»

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

141070, Россия, Московская обл, г.Королев, ул.Богомолова д.4 Б, кв.50, Телефон: +7 (499) 653-81-64
ИНН 5018180586

Пояснительная записка к бухгалтерскому балансу

ООО «ЛАВКА УЮТА» за 2025 год

Общие сведения о компании

Наименование организации: ООО «ЛАВКА УЮТА»

ИНН: 5018180586

Адрес: 141070, Московская обл., г. Королев, ул. Богомолова, дом № 4Б, квартира 50

Организационно-правовая форма: Общество с ограниченной ответственностью

Форма собственности: Частная

Основные виды деятельности

Основной вид экономической деятельности Общества по ОКВЭД:

47.59.2 - Торговля розничная различной домашней утварью, ножевыми изделиями, посудой, изделиями из стекла и керамики, в том числе фарфора и фаянса в специализированных магазинах

Основные показатели деятельности

За 2025 год компания продемонстрировала значительный рост основных

показателей:

- **Общая валюта баланса** увеличилась на 16,7% и составила **232 342 тыс. руб.**
- **Собственный капитал** вырос на 18,4% до **38 198 тыс. руб.**
- **Нераспределенная прибыль** составила **38 188 тыс. руб.**
-

Анализ активов

Структура активов характеризуется следующими особенностями:

- Значительный рост **денежных средств** до **63 673 тыс. руб.** (+18,7%)
- Увеличение **дебиторской задолженности** до **136 625 тыс. руб.** (+35%)
- Снижение **основных средств** до **195 тыс. руб.** (-20,4%)
- Рост **товарных запасов** до **29 794 тыс. руб.** (+53,4%)

Анализ пассивов

Структура пассивов демонстрирует:

- Увеличение **краткосрочных заемных средств** до **36 431 тыс. руб.** (+164%)
- Рост **кредиторской задолженности** до **157 712 тыс. руб.** (-6,9%)
- Существенный рост **собственного капитала** (+18,4%)

Основные тенденции развития

За отчетный период компания показала положительную динамику развития:

- Значительное увеличение оборотных активов
- Рост денежных средств
- Увеличение собственного капитала
- Расширение масштабов деятельности
- **Факторы, повлиявшие на результаты**
- Расширение ассортимента продукции
- Увеличение объемов продаж
- Эффективное управление денежными потоками

- Рост клиентской базы

Перспективы развития

Планируется:

- Дальнейшее увеличение объемов продаж
- Оптимизация структуры активов
- Снижение зависимости от заемных средств
- Расширение географии присутствия

Риски

Основными рисками являются:

- Рост дебиторской задолженности
- Зависимость от кредиторов
- Необходимость контроля над товарными запасами

Генеральный директор

Степанов К.Н.

Главный бухгалтер



Степанов К.Н.