

Выручка:

2025 год: 4 826 285 руб.

2024 год: 10 730 000 руб.

Пояснение: Выручка в 2025 году упала более чем в 2 раза по сравнению с 2024 годом. Это может быть связано с:

Завершением крупных проектов в 2024 году.

Уменьшением количества новых заказов в 2025 году.

Сезонностью строительных работ (хотя это меньше влияет на годовые показатели).

Изменением рыночной ситуации или конкуренции.

Себестоимость продаж:

2025 год: 4 630 000 руб.

2024 год: 10 314 000 руб.

Пояснение: Себестоимость продаж также существенно снизилась, что логично в связи с падением выручки. Важно, что она осталась сопоставимой с выручкой в 2025 году (4,63 млн из 4,82 млн).

Прибыль (на УСН 2% это скорее "роспись" расходов):

2025 год: 196 000 руб. (Выручка 4 826 000 - Себестоимость 4 630 000)

2024 год: 416 000 руб. (Выручка 10 730 000 - Себестоимость 10 314 000)

Пояснение:

Эта "Прибыль" отражает валовую прибыль (или, правильнее сказать, разницу между выручкой и прямыми расходами, связанными с оказанием строительных услуг).

На УСН 2% вы будете платить налог с общей выручки, а не с этой разницы. То есть, налог за 2025 год составит 2% от 4 826 000 = 96 520 руб.

Налог за 2024 год составил бы 2% от 10 730 000 = 214 600 руб.

Разница между "Прибылью" (196 тыс. в 2025 г. и 416 тыс. в 2024 г.) и суммой налога на УСН – это средства, которые теоретически могли бы пойти на покрытие прочих расходов (административных, зарплат неосновного персонала, аренды, амортизации), а также остаться в виде нераспределенной прибыли.

Причина падения "прибыли": В первую очередь, это следствие падения выручки.